



2008年12月期 中間決算概要

2008年 8月1日

株式会社 大塚商会
代表取締役社長 大塚裕司

2008年12月期 中間決算の概要

(単位：百万円)

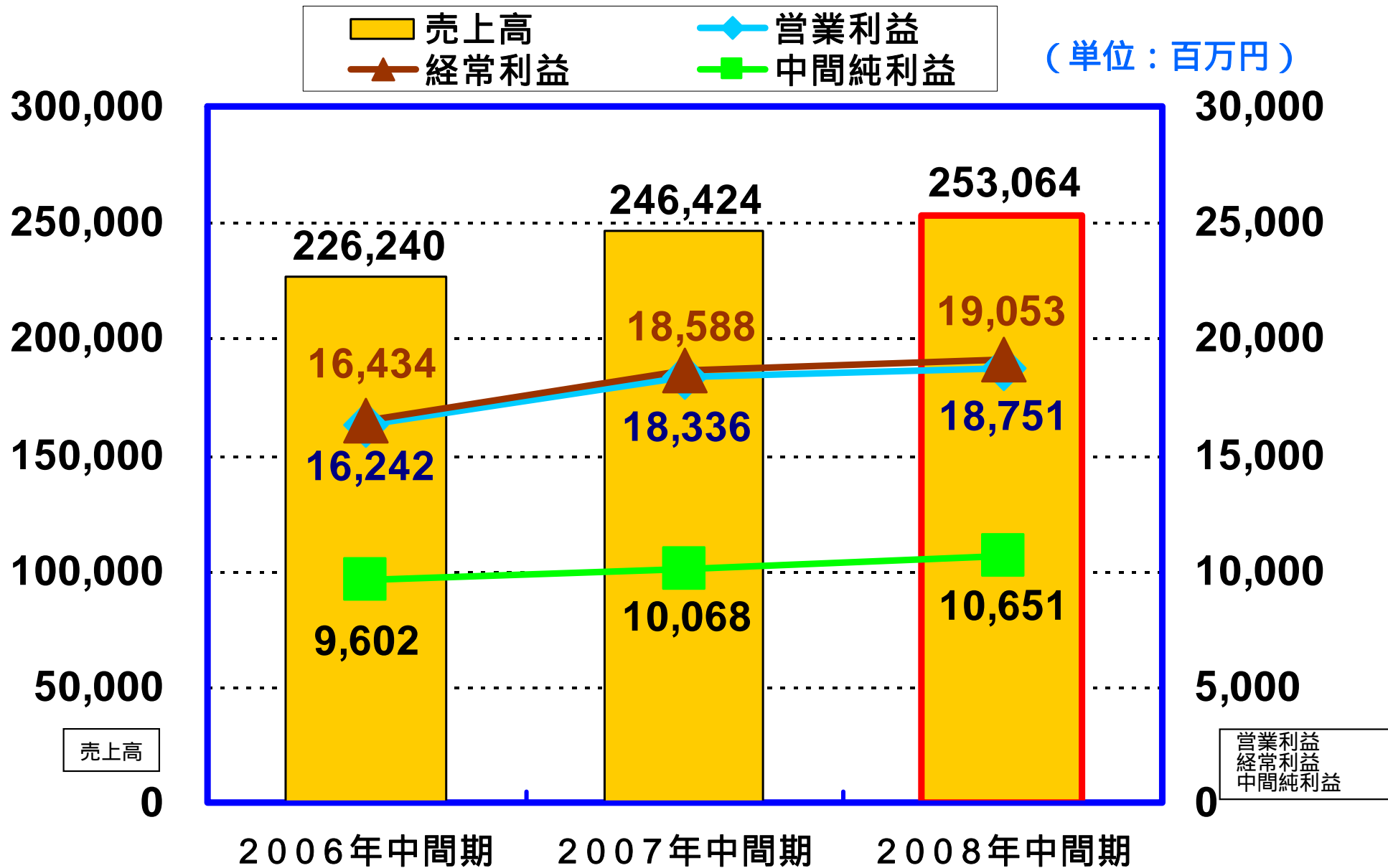
	連 結			単 体		
	金 額	計画比	増減率	金 額	計画比	増減率
売 上 高	253,064	99.0%	+2.7%	237,152	99.2%	+3.0%
営 業 利 益	18,751	101.7%	+2.3%	17,502	100.0%	+3.1%
経 常 利 益	19,053	102.4%	+2.5%	17,932	100.6%	+3.5%
中 間 純 利 益	10,651	110.0%	+5.8%	10,141	107.6%	+3.1%

連結子会社の概要

セグメント	会社名	事業内容	社員数 (名)	2008年中間期 売上高(百万円)
システムインテグレーション	(株)OSK	・パッケージソフトの開発、販売	223	2,293
	(株)ネットプラン	・電気通信工事及び内装工事	97	4,763
	(株)アルファシステム	・受託ソフト・パッケージ開発及びERPコンサル事業	161	825
	(株)ネットワーク	・ネットワーク関連製品の販売・技術サポート	278	19,908
サービス& サポート	(株)アルファテクノ	・パソコン・周辺機器の修理、廃棄、データ復旧サービス	296	3,101
	(株)アルファネット	・ネットワークシステムのサービス・サポート全般	345	2,172
その他	大塚オートサービス(株)	・自動車整備・板金・販売、保険代理店業	25	330
	(株)大塚ビジネスサービス	・DM作成・発送代行、情報管理・処理、HP作成代行	31	409

連結

売上高・利益の状況



外部環境

景況感が一段と悪化

原油高、原材料価格の高騰、ドル安、
米国経済の減速懸念、株安等

IT活用による経営改革ニーズは底堅い

- 公的手続電子化への対応
- 内部統制が実施段階
- システムのアップグレードやインフラの見直し
- 情報セキュリティ対策の強化

当社グループの取り組み

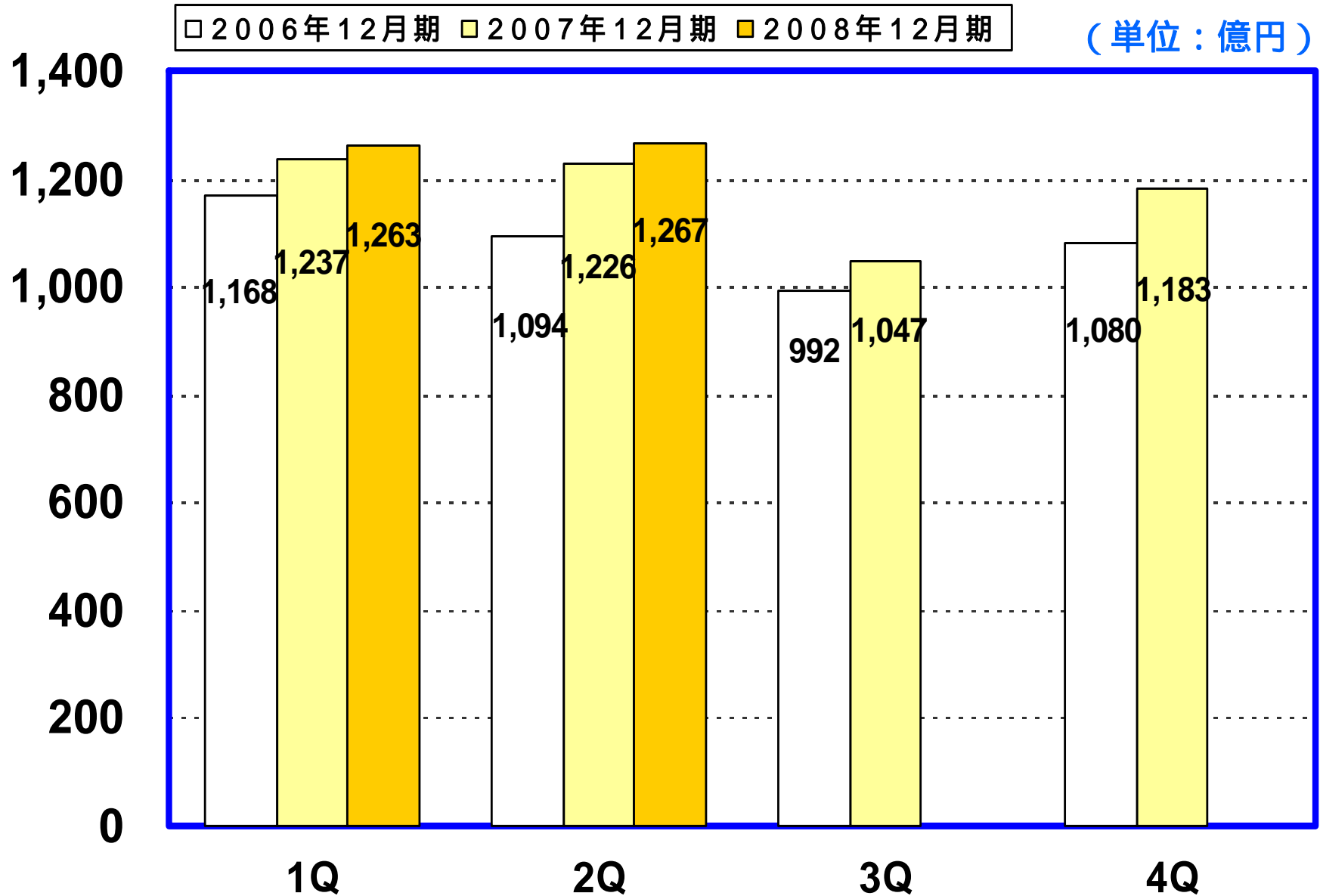
対お客様

- ・ 総合力を活かした、お客様目線での提案活動

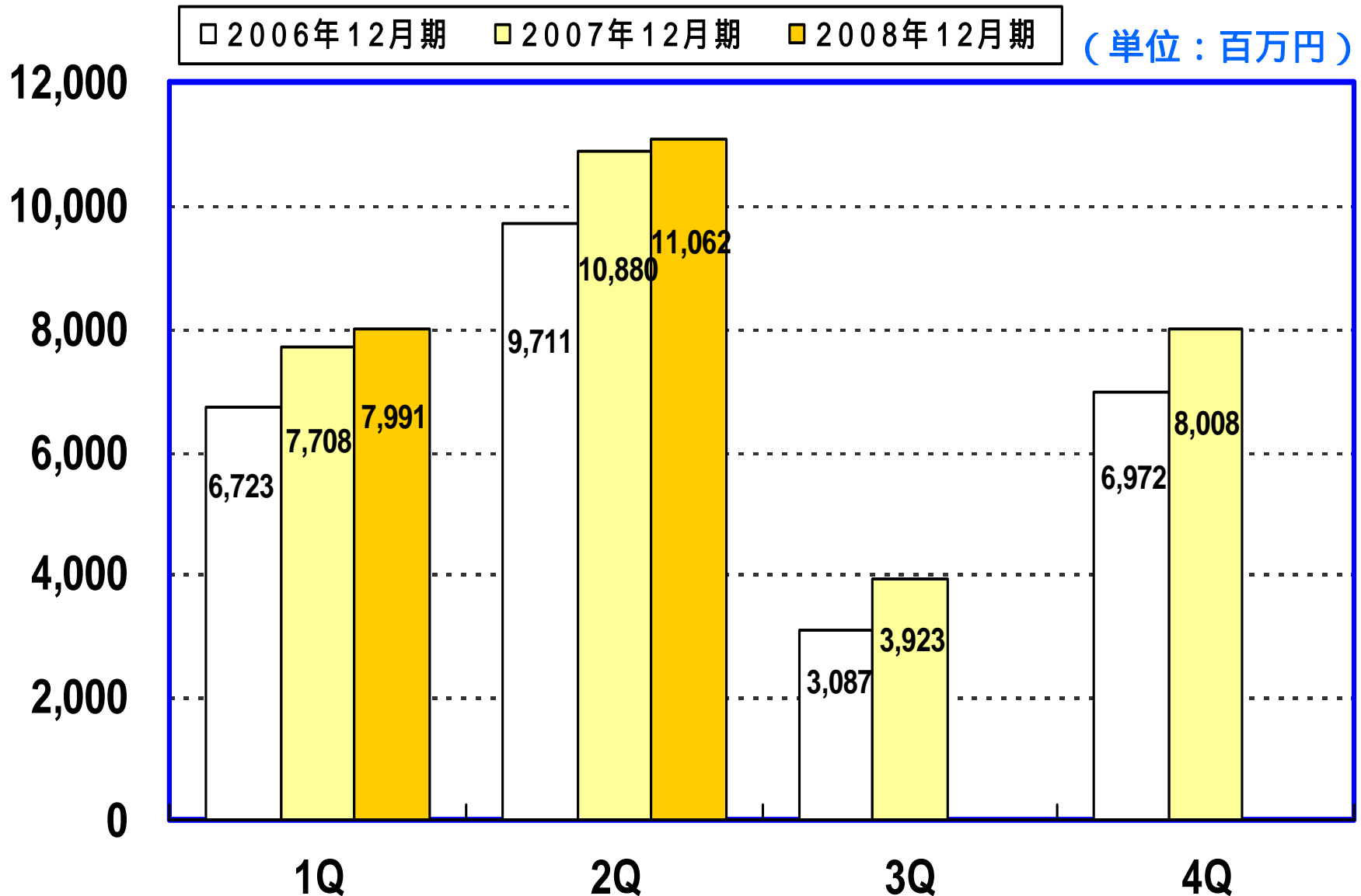
営業体制

- ・ 仕組みによる、更なる営業活動の効率化

売上高の四半期推移



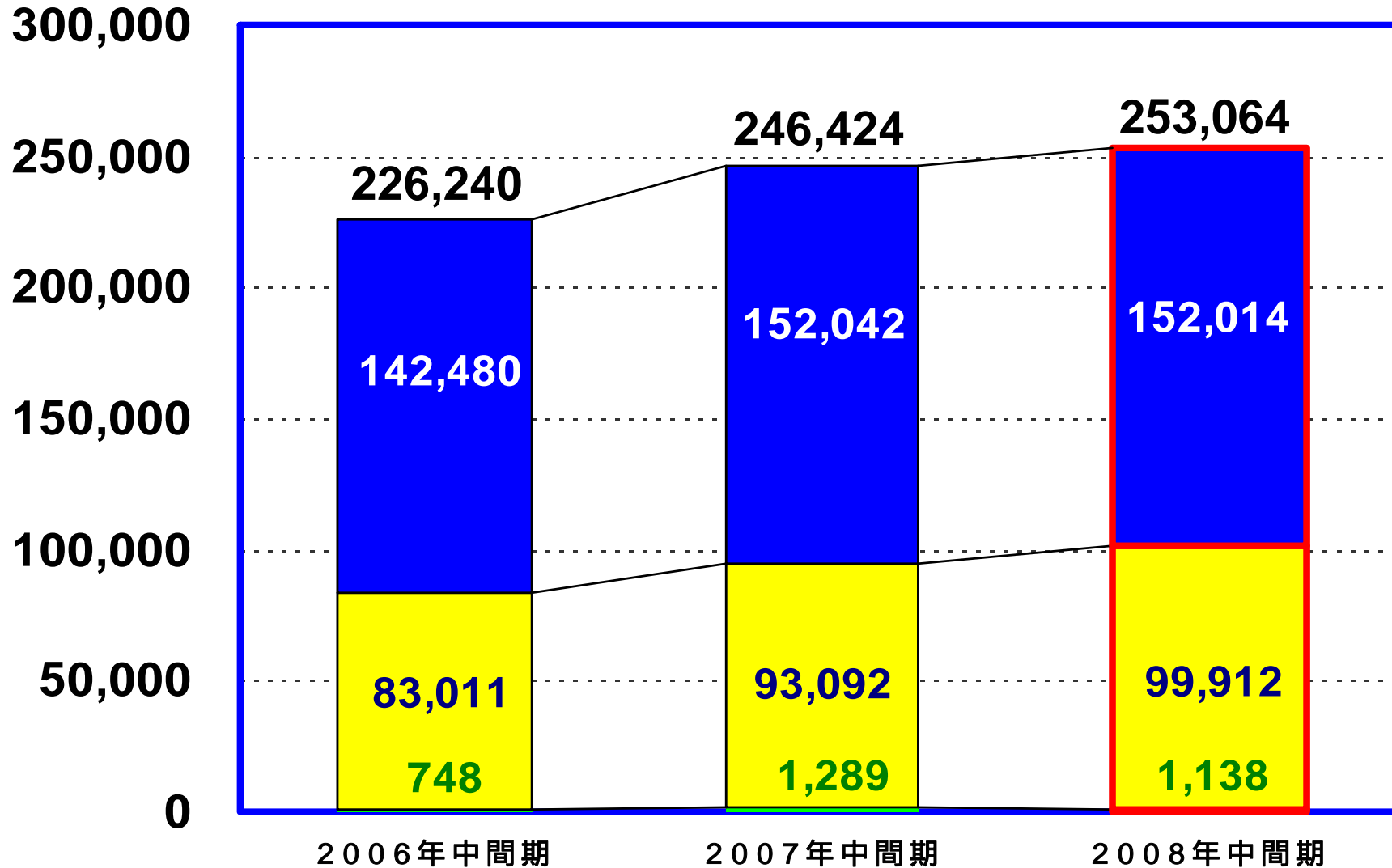
経常利益の四半期推移



セグメント別売上高

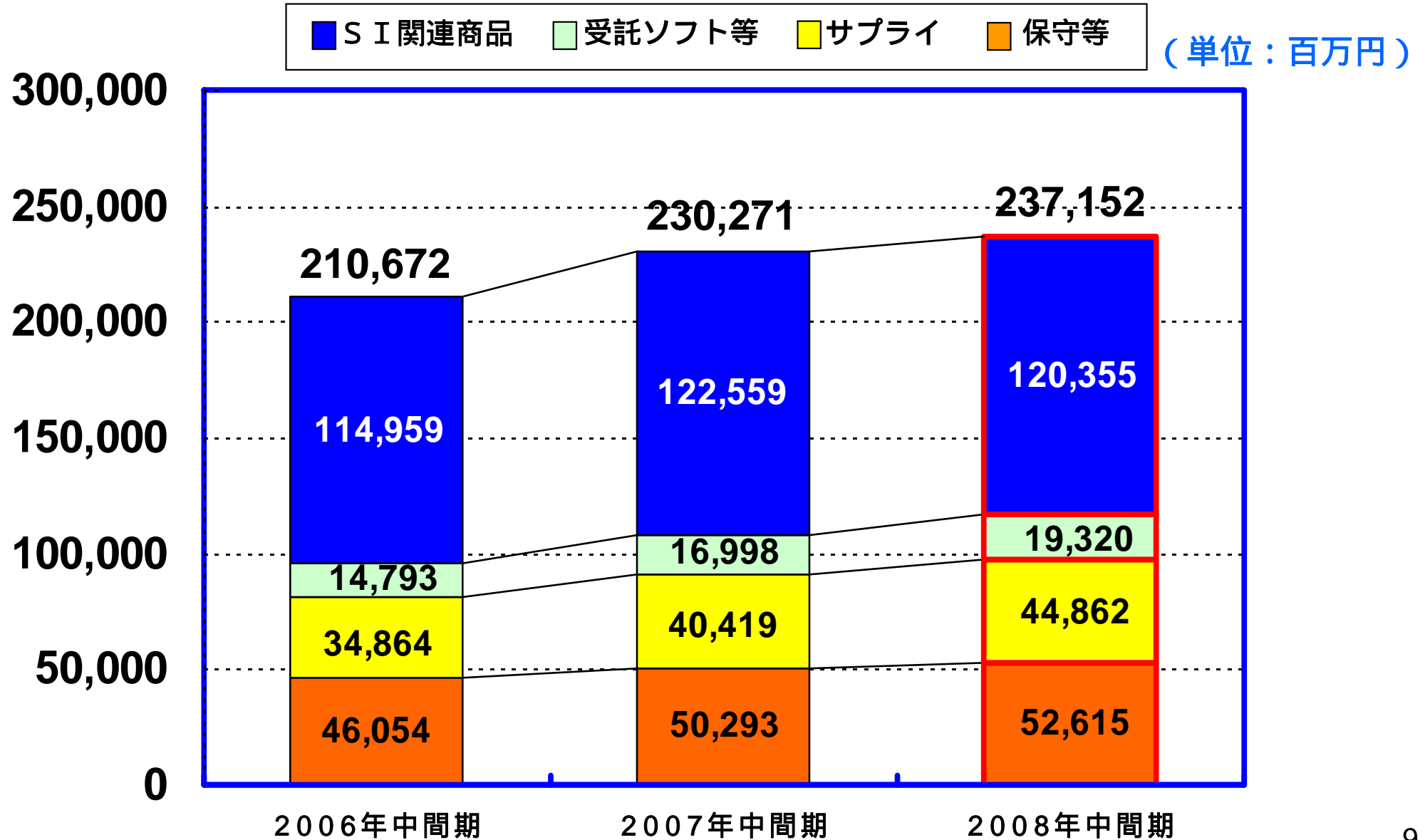
■ S I 事業 ■ S & S 事業 ■ その他の事業

(単位：百万円)



単体

詳細セグメント別売上高



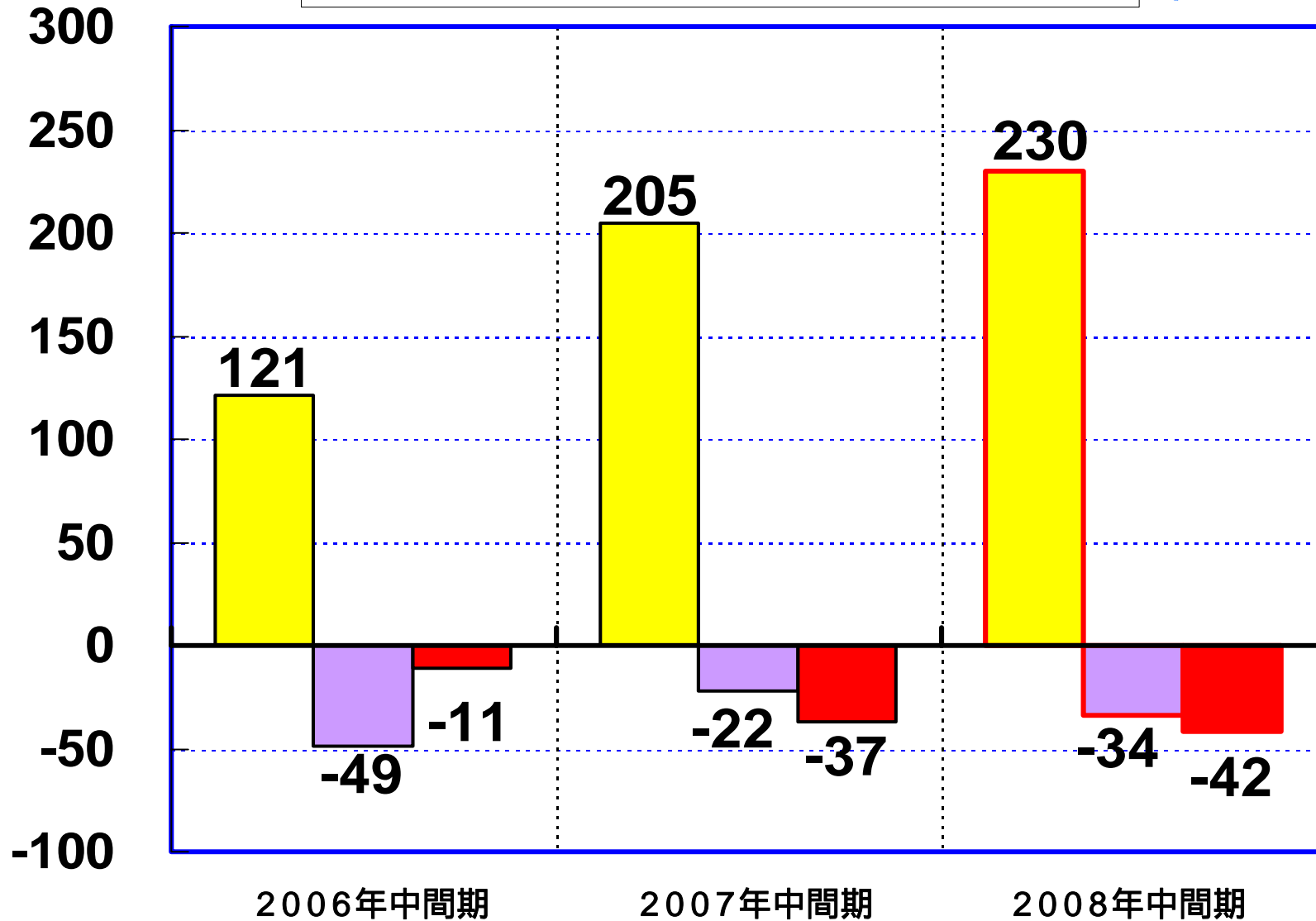
キャッシュ・フロー

■ 営業C/F

■ 投資C/F

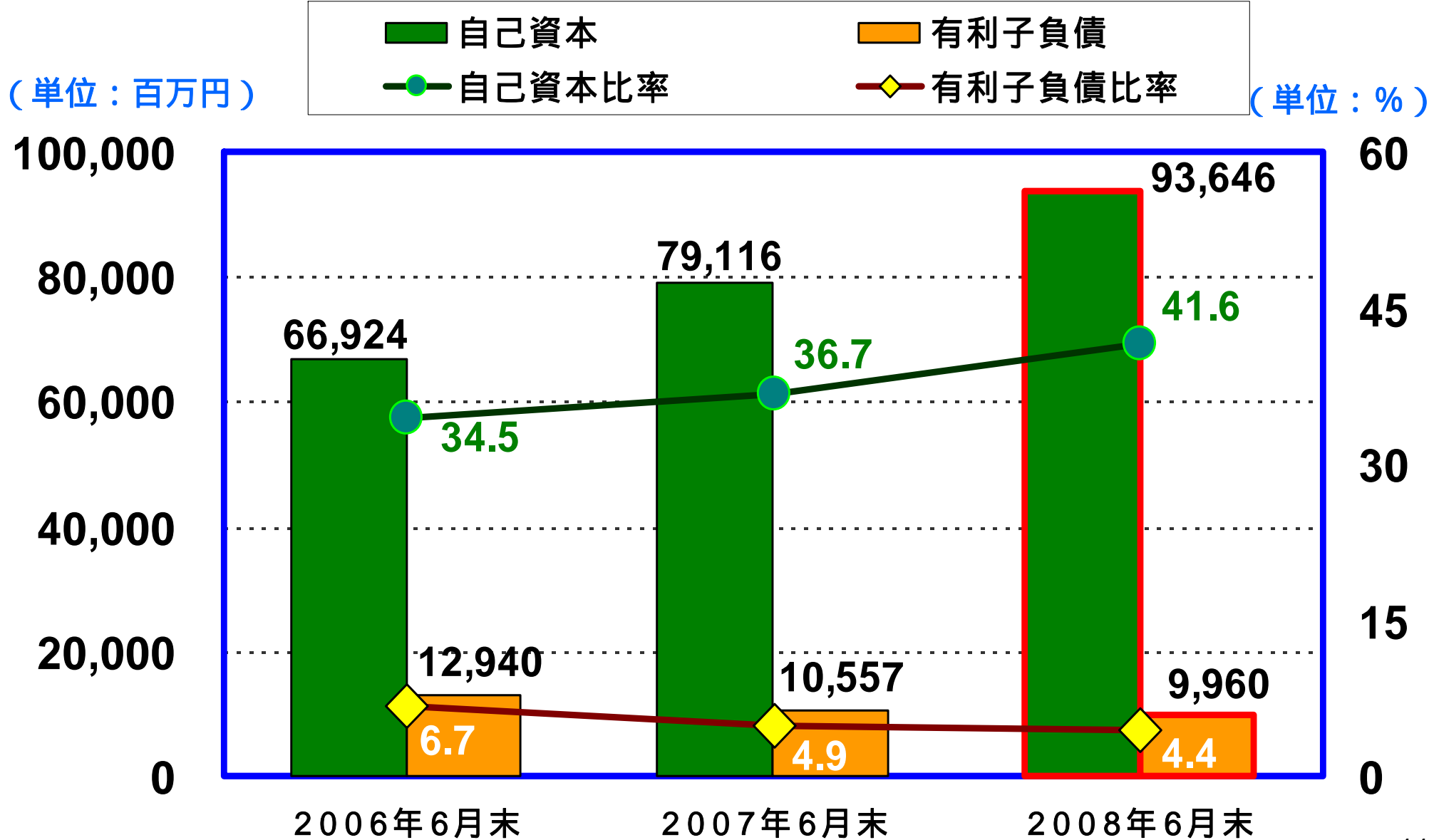
■ 財務C/F

(単位：億円)



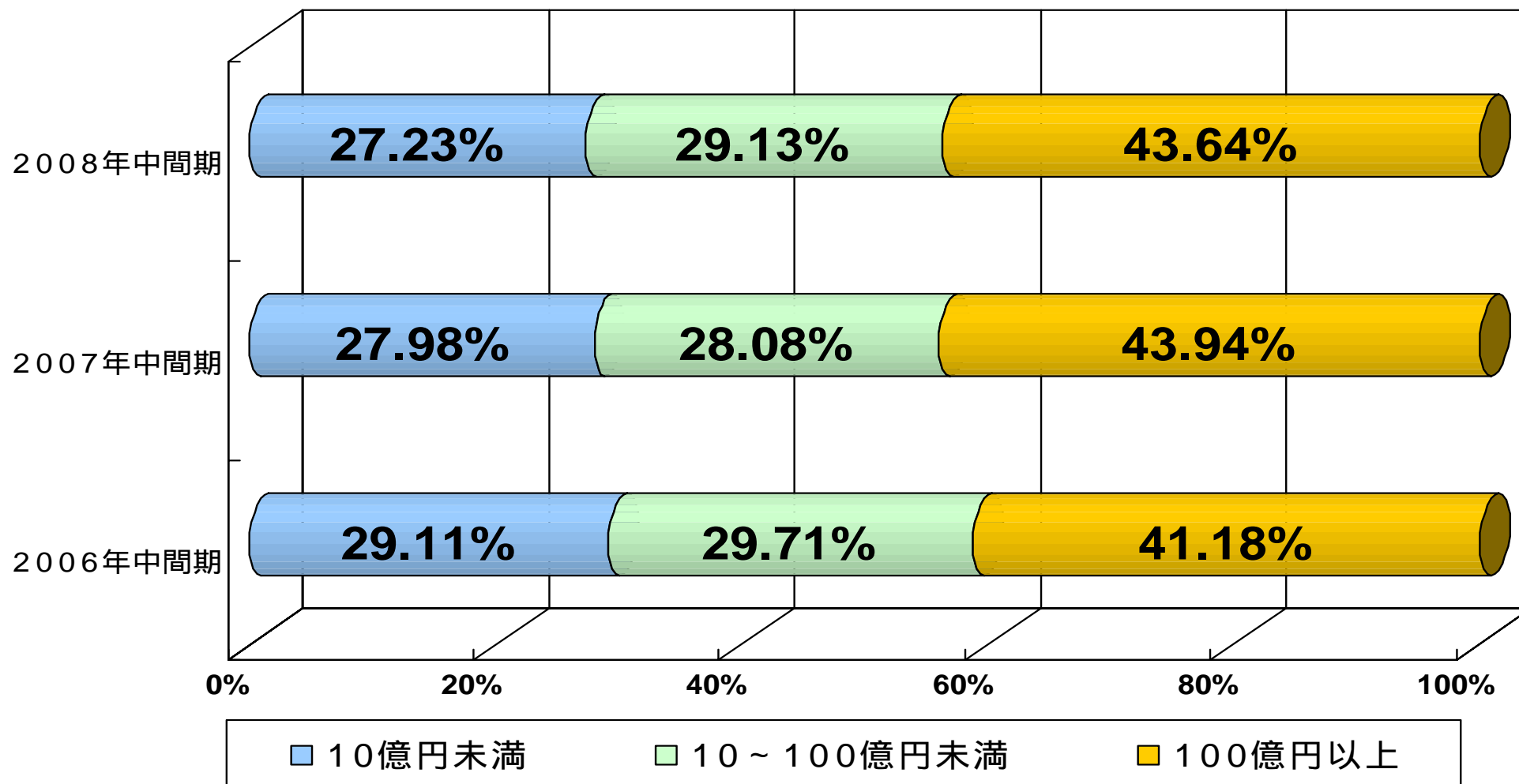
連結

自己資本と有利子負債

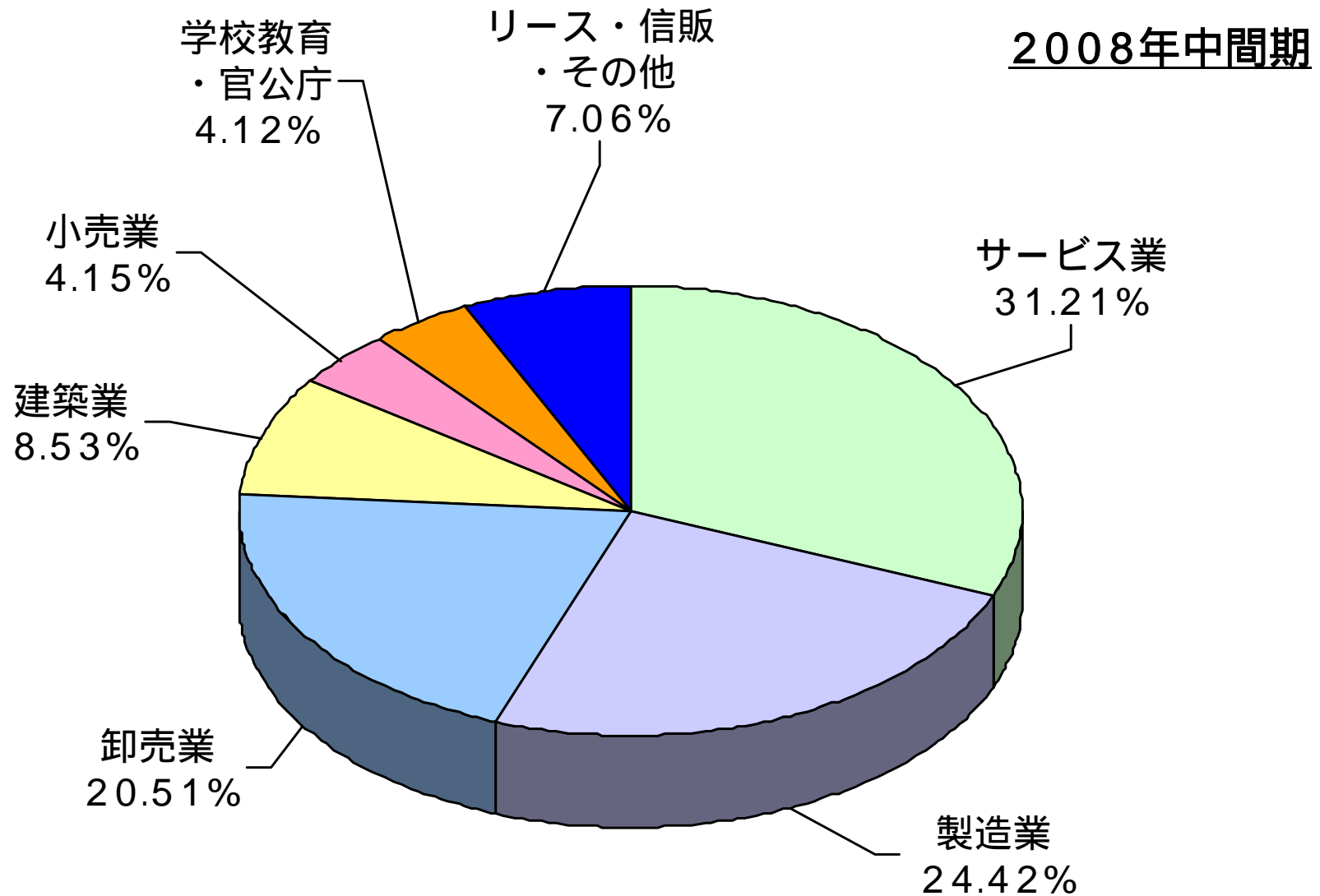


単体

顧客企業の年商別売上構成



顧客企業の業種別売上構成

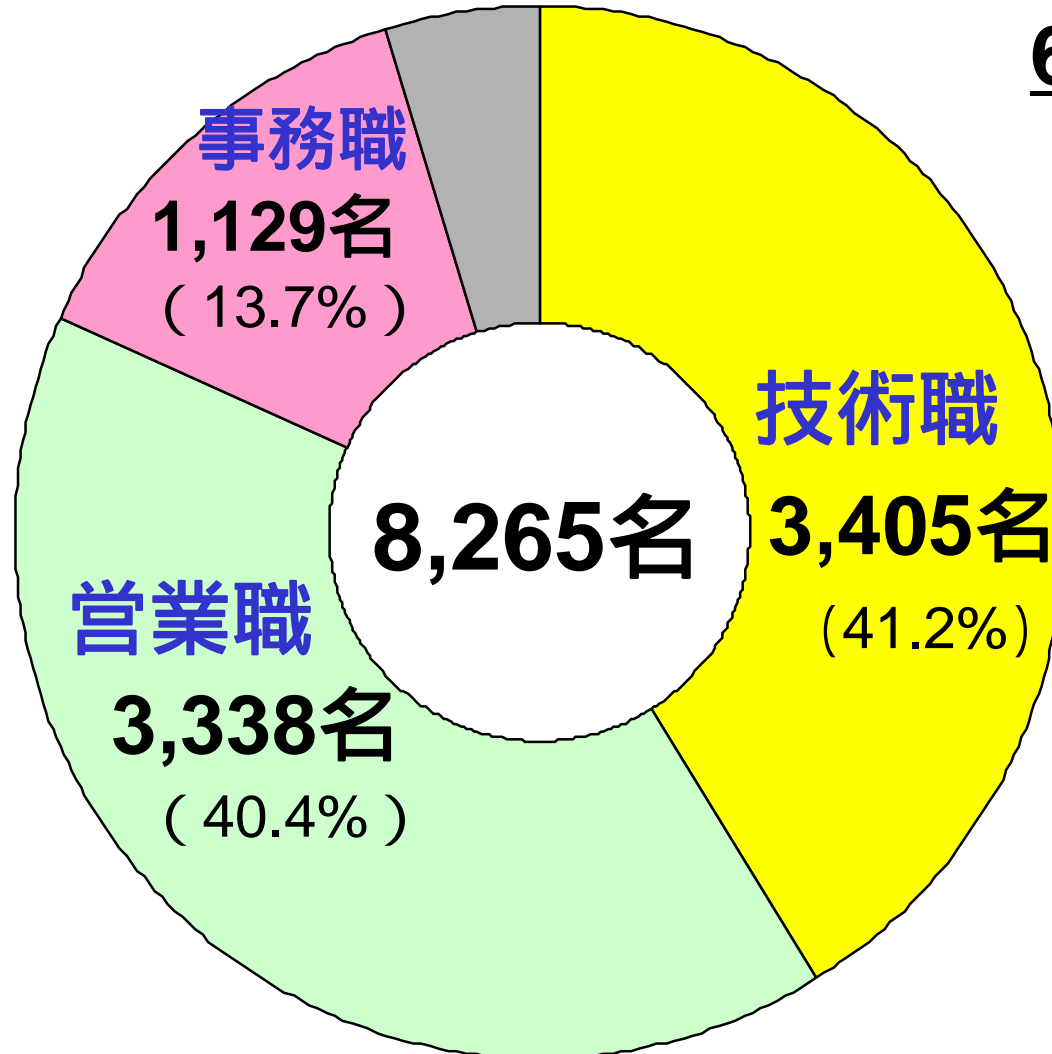


連結

正社員の職種別人員構成

その他 393名 (4.8%)

2008年
6月末現在





重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2006年 中間期	2007年 中間期		2008年中間期		
	金額	金額	増減率	金額	増減額	増減率
MRO	37,153	42,954	+15.6%	47,167	+4,213	+9.8%
SMILE (ソフト)	3,985	4,095	+2.8%	3,681	-413	-10.1%
ODS 2 1	18,455	20,946	+13.5%	21,382	+436	+2.1%
OSM	13,454	19,953	+48.3%	23,218	+3,264	+16.4%

< 販売台数 >

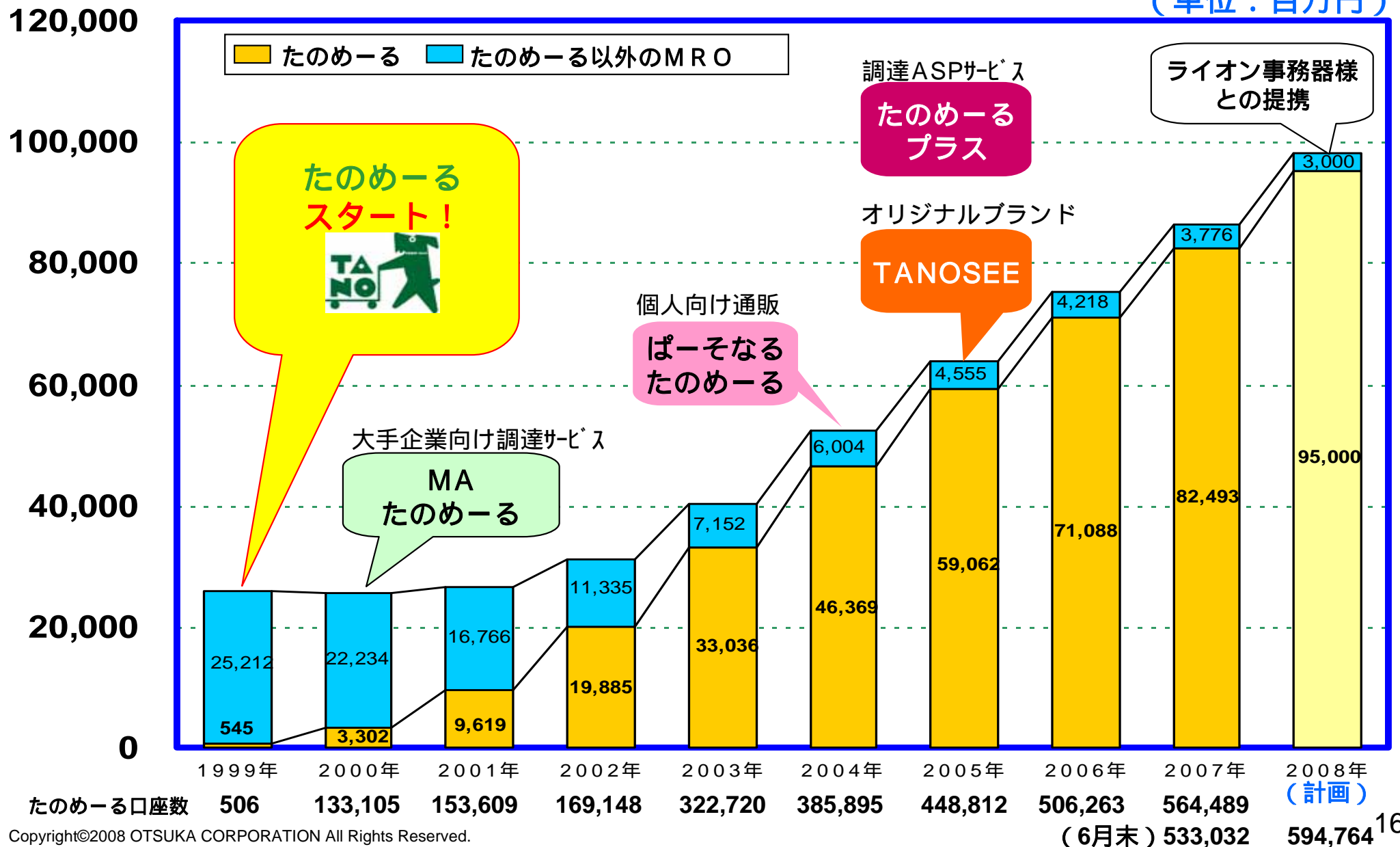
(単位：台)

複写機	17,303	17,430	+0.7%	17,345	-85	-0.5%
(内カラー複写機)	10,287	11,393	+10.8%	12,058	+665	+5.8%
サーバ	18,739	18,593	-0.8%	16,876	-1,717	-9.2%
パソコン	283,794	256,598	-9.6%	268,168	+11,570	+4.5%

単体

MRO事業の年次推移

(単位：百万円)



大塚商会のトータルサポート

大塚商会は、お客様の調達業務全般をサポートします。

(2008年6月末現在)



たよれーる

お客様のビジネス全般をサポート

お客様のニーズ

生産性向上

コスト削減

本業に専念

ITサポート

おたすけくん
おたすけくんJr等



業務サポート

たのめーるプラス
振込代行サービス等

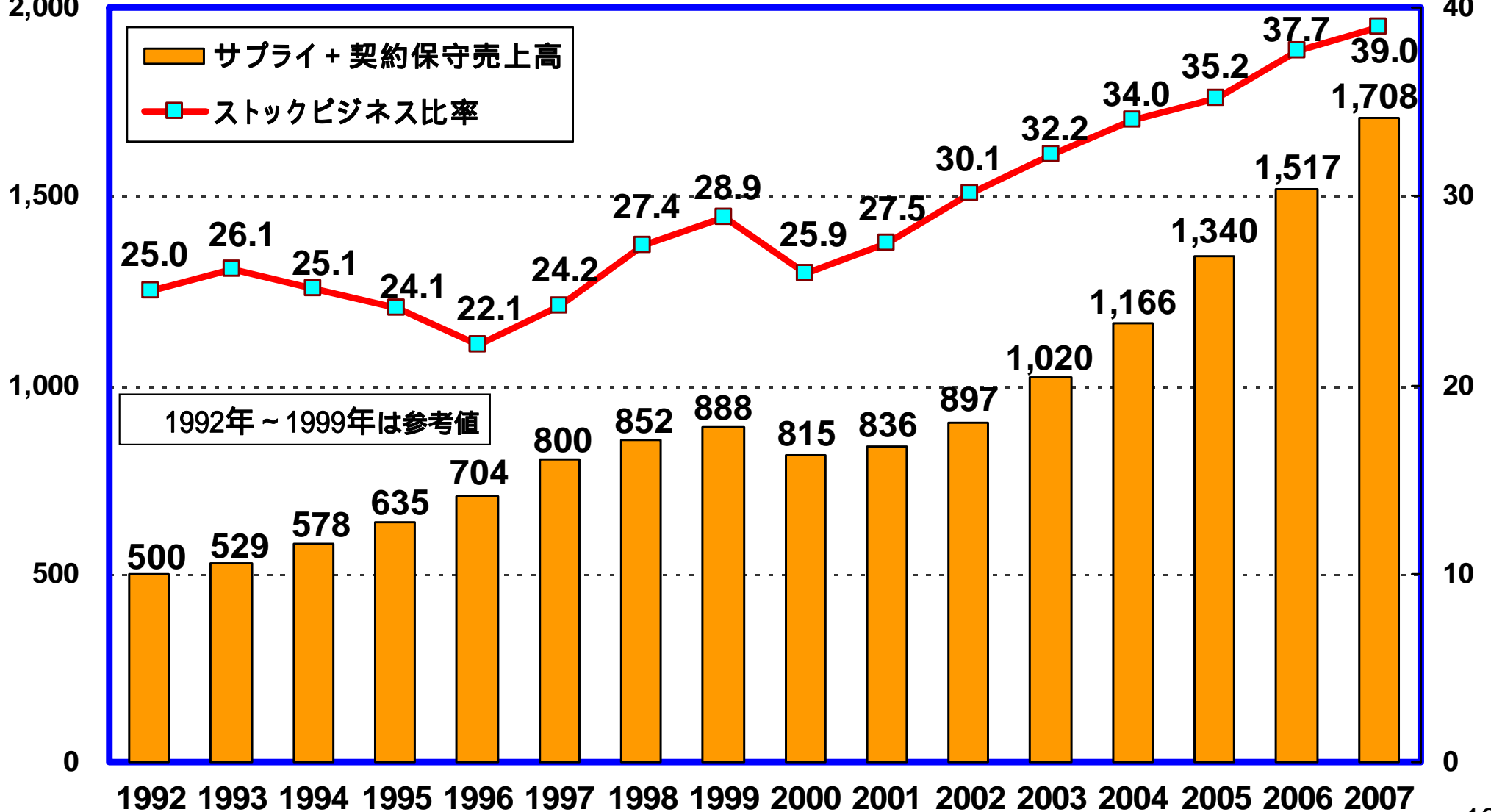
単体

ストック（足し算）ビジネスの推移

サプライ + 契約保守売上高、ストックビジネス比率の推移

サプライ + 契約保守売上高(億円)

ストックビジネス比率(%)



今後の計画

中期目標と活動方針

< 基本方針 >

- ・ ミッションステートメントの具現化によりお客様と共に成長する

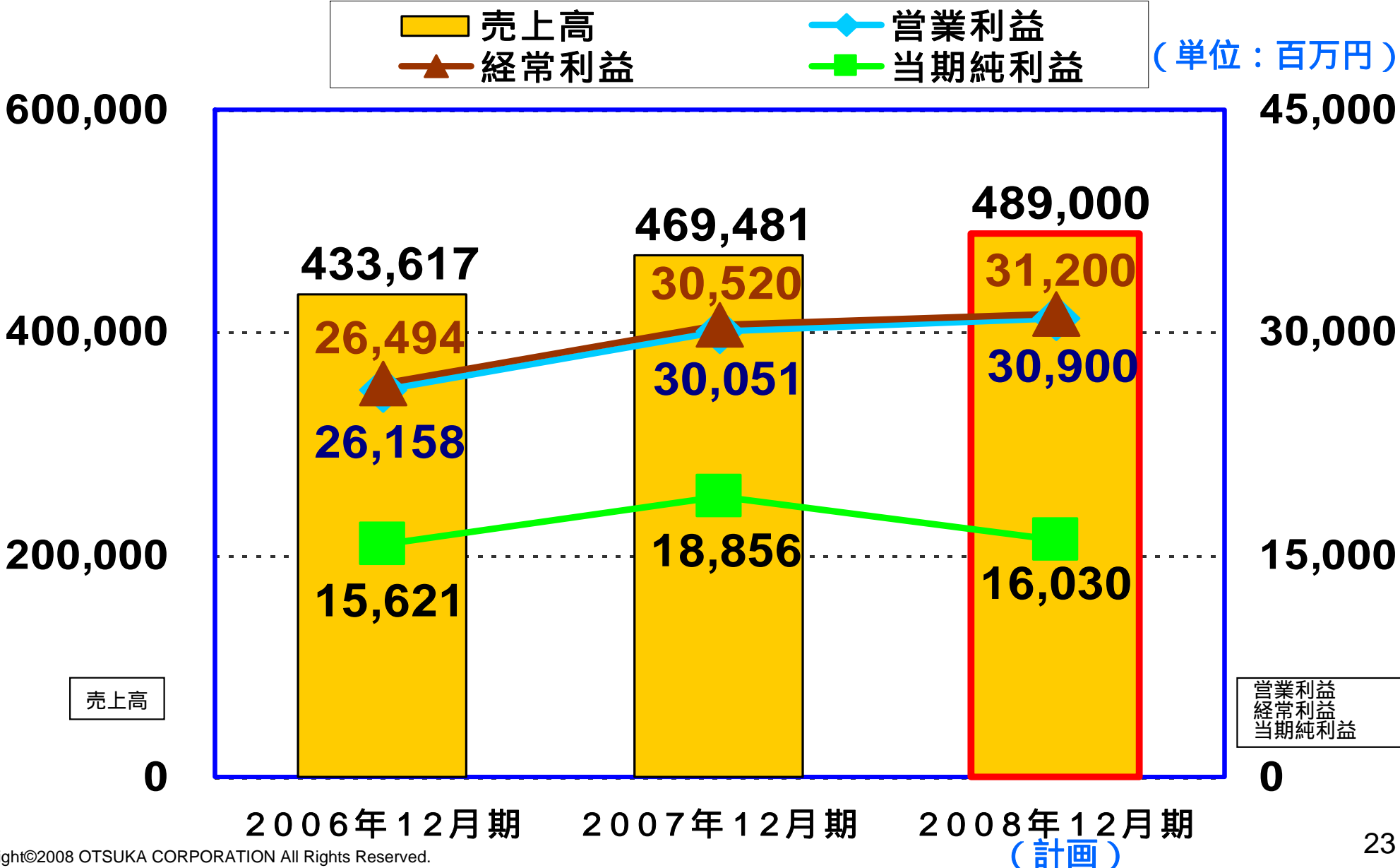
< 中期計画 >

- ・ 人員計画は基本的に横ばいを継続
- ・ 増収・増益による業容拡大を図る
営業利益率・経常利益率ともに7%を目指す
- ・ お客様情報の活用で需要を開拓
- ・ 人 物 金の効率活用で@生産性向上

今後の施策

- 75万社の既存顧客との取引継続と深耕
- 「地域密着型営業体制」の強化
- ストックビジネスの強化
- 「SPR」の更なる進化と活用推進
- サポート品質向上による生産性向上

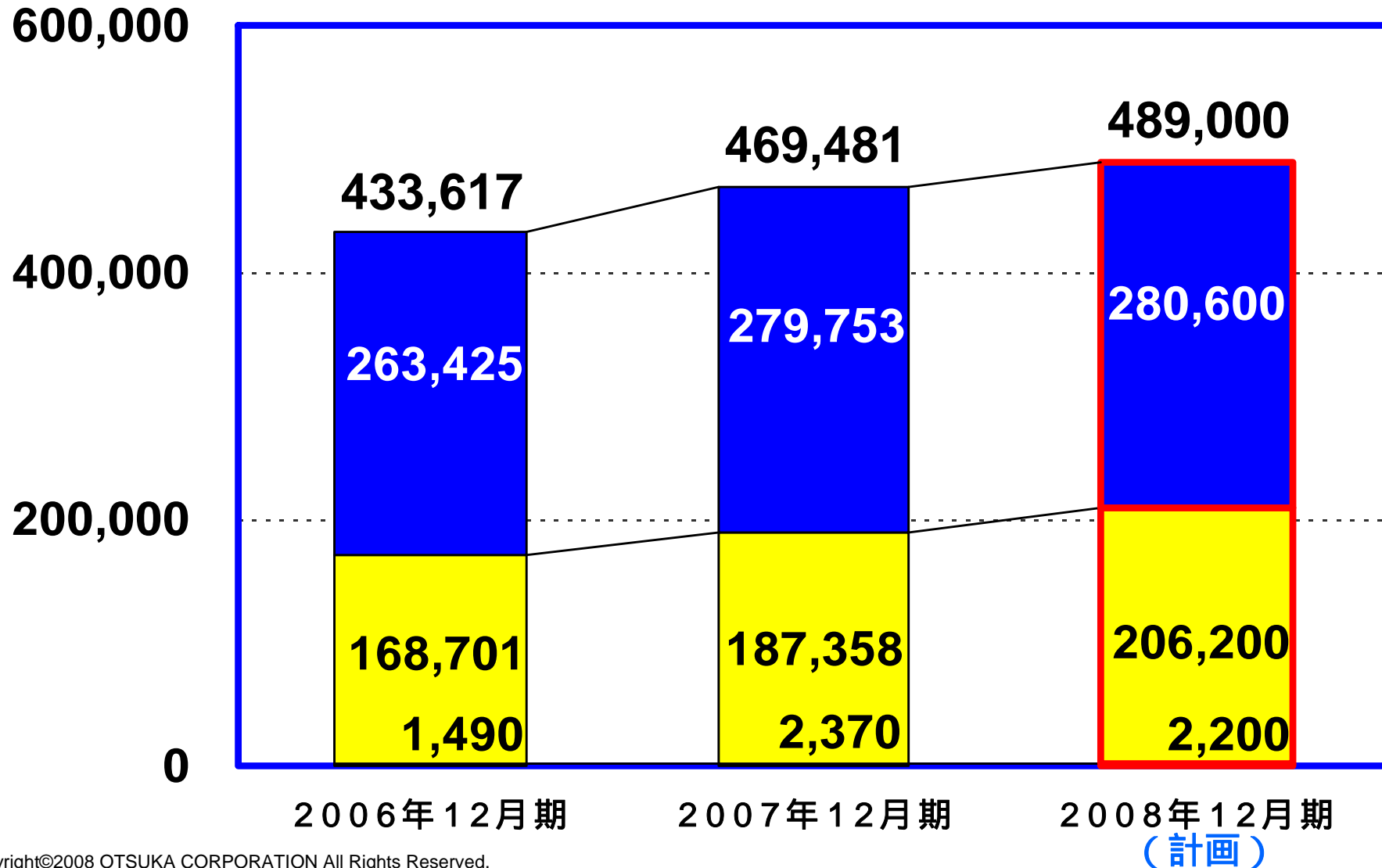
売上高・利益の計画



セグメント別売上高計画

■ S I 事業 ■ S & S 事業 ■ その他の事業

(単位：百万円)





重点戦略事業の計画

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2006年 12月期	2007年 12月期		2008年12月期 (計画)	
	金額	金額	増減率	金額	増減率
MRO	75,306	86,270	+14.6%	98,000	+13.6%
(内たのめーる)	71,088	82,493	+16.0%	95,000	+15.2%
SMILE (ソフト)	7,150	6,938	-3.0%	7,000	+0.9%
ODS 2 1	35,132	38,320	+9.1%	43,000	+12.2%
OSM	27,066	39,985	+47.7%	50,000	+25.0%

< 販売台数 >

(単位：台)

複写機	30,235	30,615	+1.3%	31,000	+1.3%
(内カラー複写機)	18,584	20,413	+9.8%	22,400	+9.7%
サーバ	40,862	35,741	-12.5%	36,300	+1.6%
パソコン	547,061	481,502	-12.0%	489,000	+1.6%

社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様
取 引 先 様

従 業 員

本資料についてのご注意

- 1 . 本資料は、2008年12月期中間の業績および今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 2 . 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与えうる重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与えうる重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
- 3 . 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
- 4 . 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。