



# 2012年12月期 第2四半期（1～6月） 決算概要

2012年 8月 1日

株式会社 大塚商会  
代表取締役社長 大塚裕司

# 2012年1～6月 業績の概況

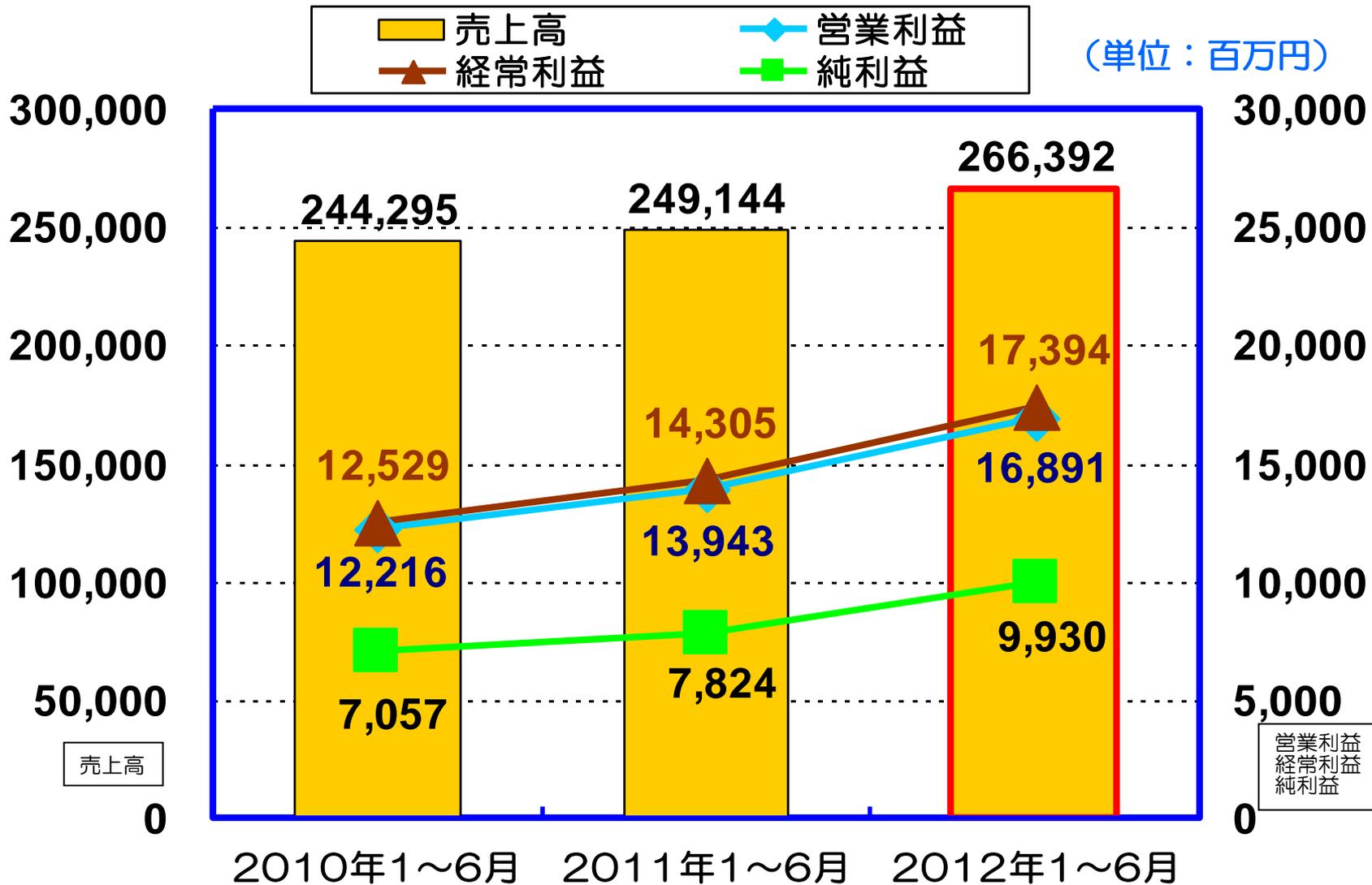
(単位：百万円)

	連 結			単 体		
	金 額	計画比	増減率	金 額	計画比	増減率
売 上 高	266,392	103.9%	+6.9%	245,668	102.8%	+6.0%
営 業 利 益	16,891	118.1%	+21.1%	15,306	117.7%	+20.4%
経 常 利 益	17,394	119.1%	+21.6%	15,713	117.4%	+20.2%
純 利 益	9,930	121.0%	+26.9%	8,865	116.7%	+21.5%

# 連結子会社の概要

セグメント	会社名	事業内容	社員数 (名)	2012年1～6月 売上高(百万円)
システムインテグレーション	(株)OSK	・パッケージソフトの開発、販売	235	3,064
	(株)ネットプラン	・電気通信工事及び内装工事	91	5,354
	(株)アルファシステム	・受託ソフト・パッケージ開発及びERPコンサル事業	164	904
	(株)ネットワールド	・ネットワーク関連製品の販売・技術サポート	323	27,622
サービス&サポート	(株)アルファテクノ	・パソコン・周辺機器の修理、データ復旧サービス	317	2,231
	(株)アルファネット	・ネットワークシステムのサービス・サポート全般	309	2,343
その他	大塚オートサービス(株)	・自動車整備・板金、保険代理店業	24	250
	(株)大塚ビジネスサービス	・DM作成・発送代行、情報管理・処理、HP作成代行	47	480

# 売上高・利益の状況



# 外部環境

## 国内景気は緩やかに回復傾向

世界経済は弱い回復、欧州債務危機の継続

輸出は持ち直しの動き、為替・株価は不安定

生産は緩やかに持ち直し傾向、電力供給懸念

タイ洪水の影響による、一部商材の不足

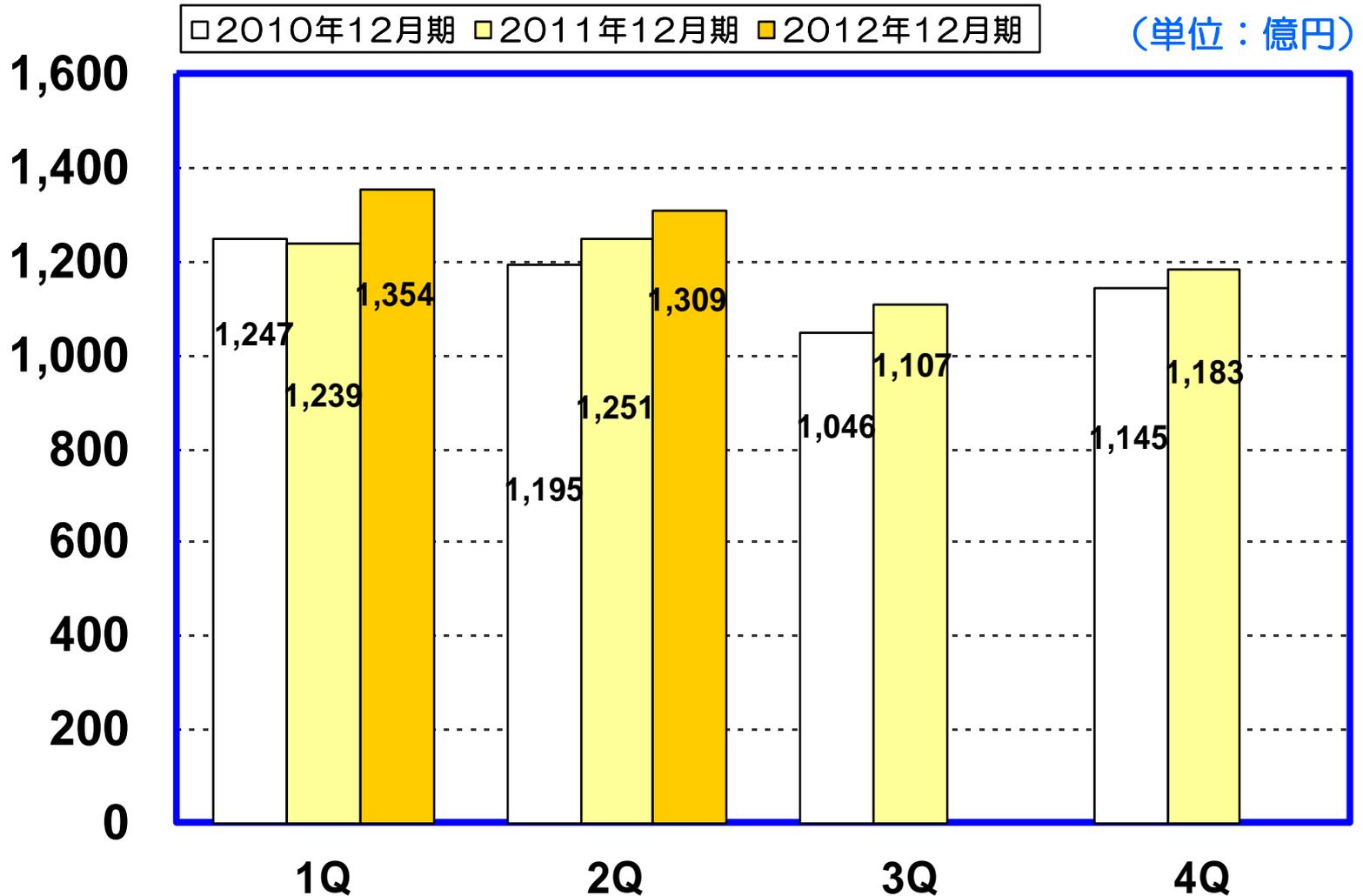
倒産件数は横ばい、設備投資は持ち直し傾向

IT投資は底堅く推移

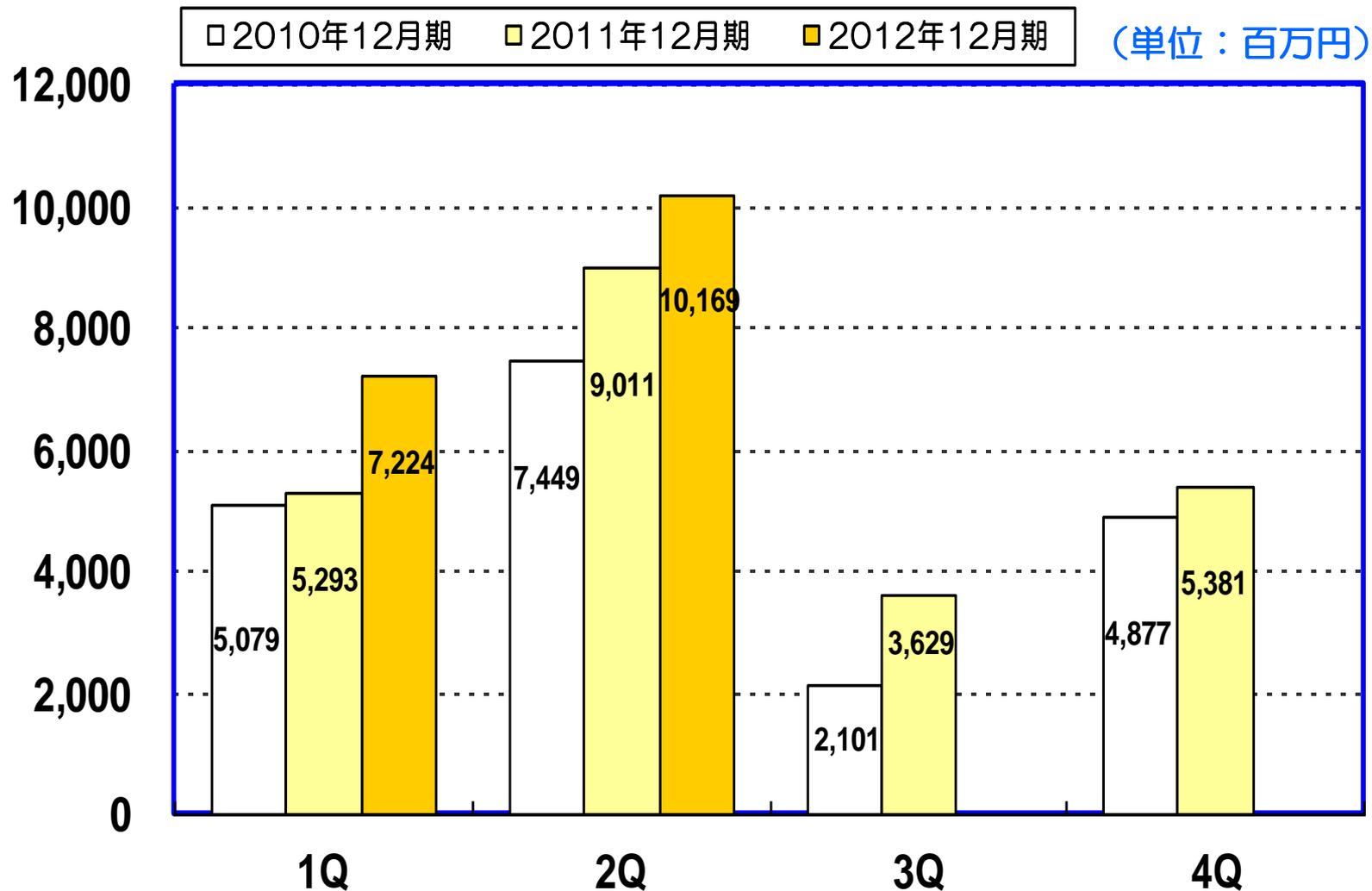
# 当社グループの取り組み

- コスト削減、生産性向上、競争力強化に繋がるシステム提案
- お客様接点の強化、フロントライン強化
- 「全員参加型」の活動
- ストックビジネス強化  
「たのめーる」、「たよれーる」
- BCP対策、電力使用量削減の提案
- 代替提案による、タイ洪水影響の回避

# 売上高の四半期推移



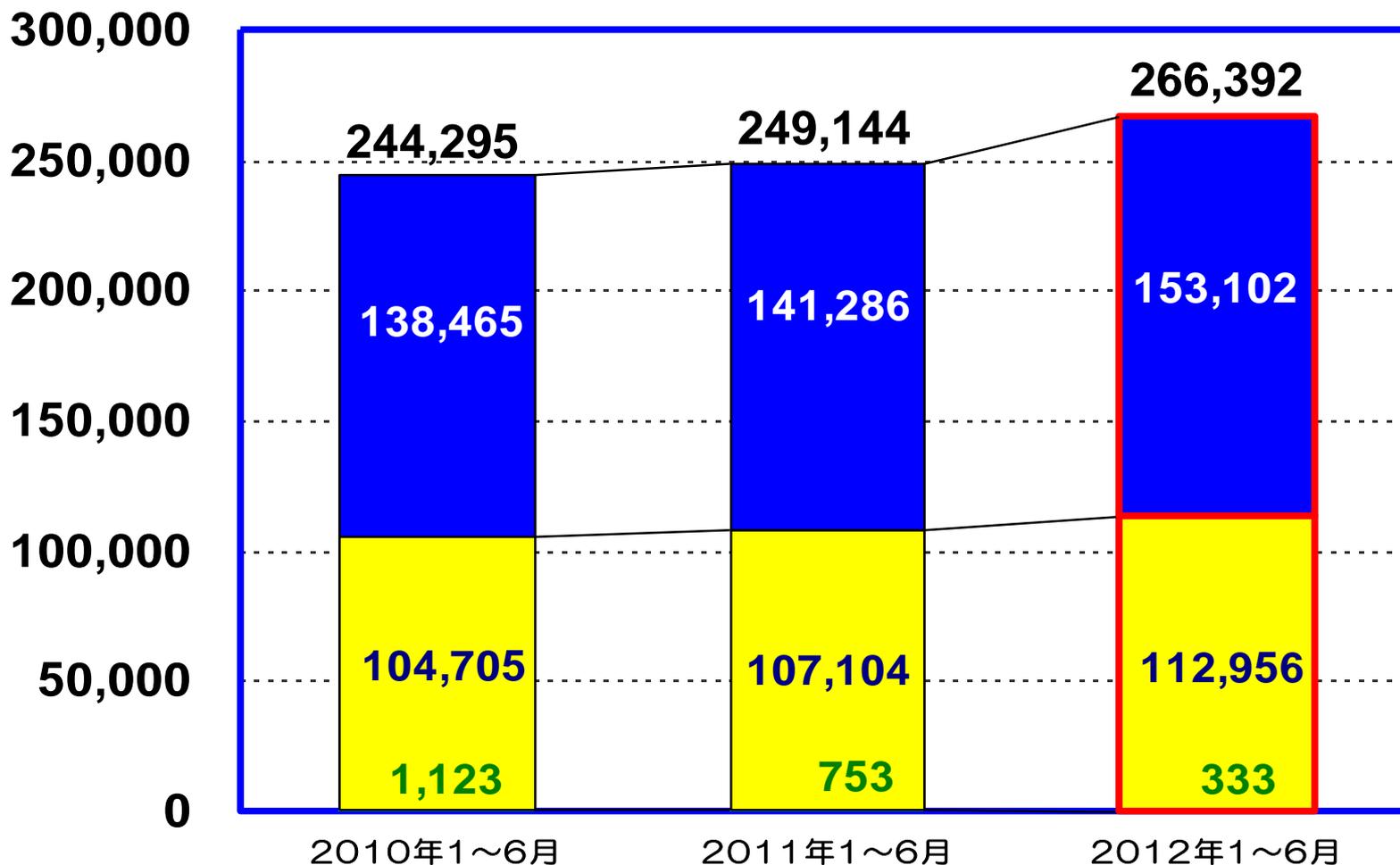
# 経常利益の四半期推移



# セグメント別売上高

■ S I 事業   ■ S & S 事業   ■ その他の事業

(単位：百万円)

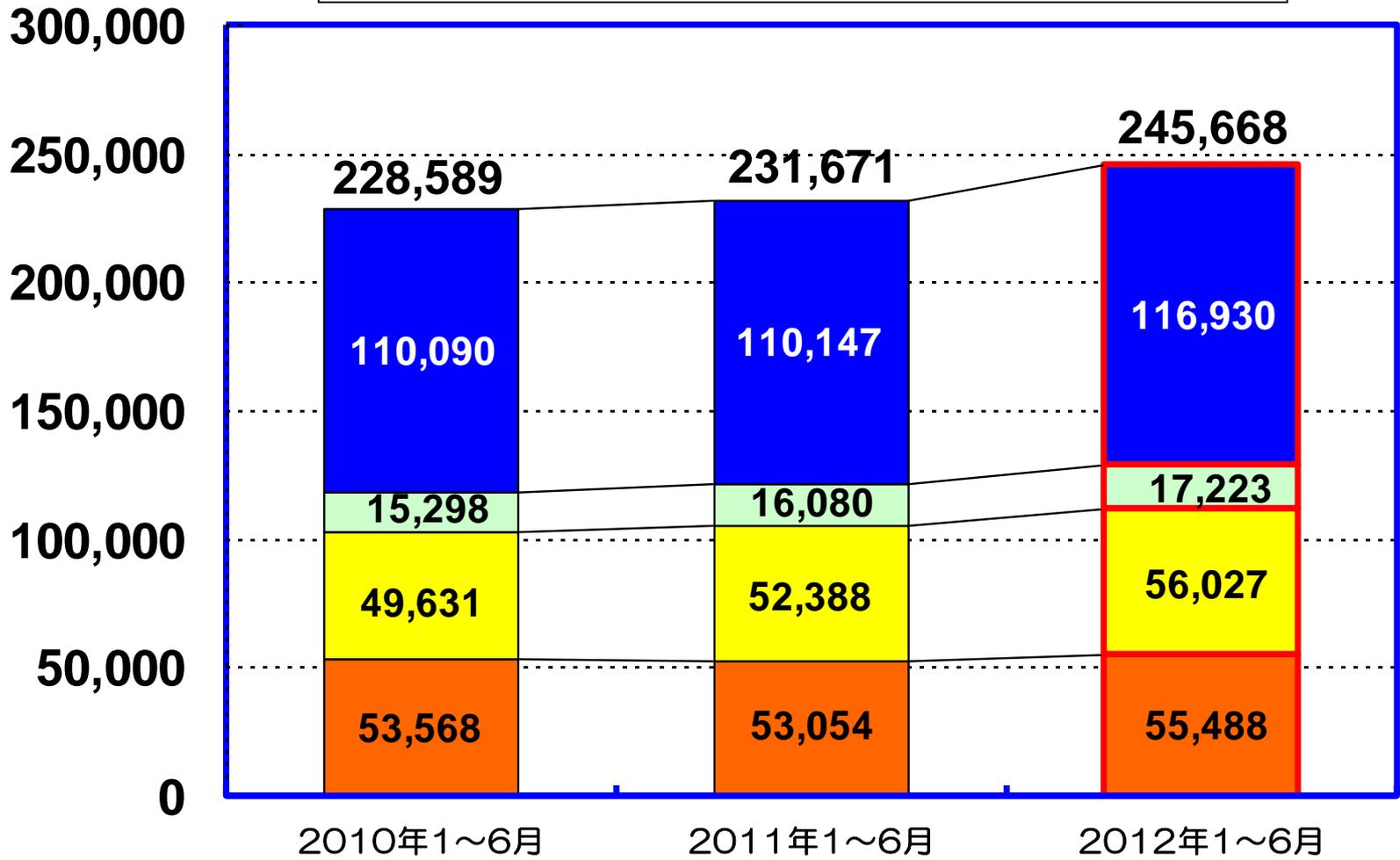


単体

# 詳細セグメント別売上高

■ S I 関連商品   ■ 受託ソフト等   ■ サプライ   ■ 保守等

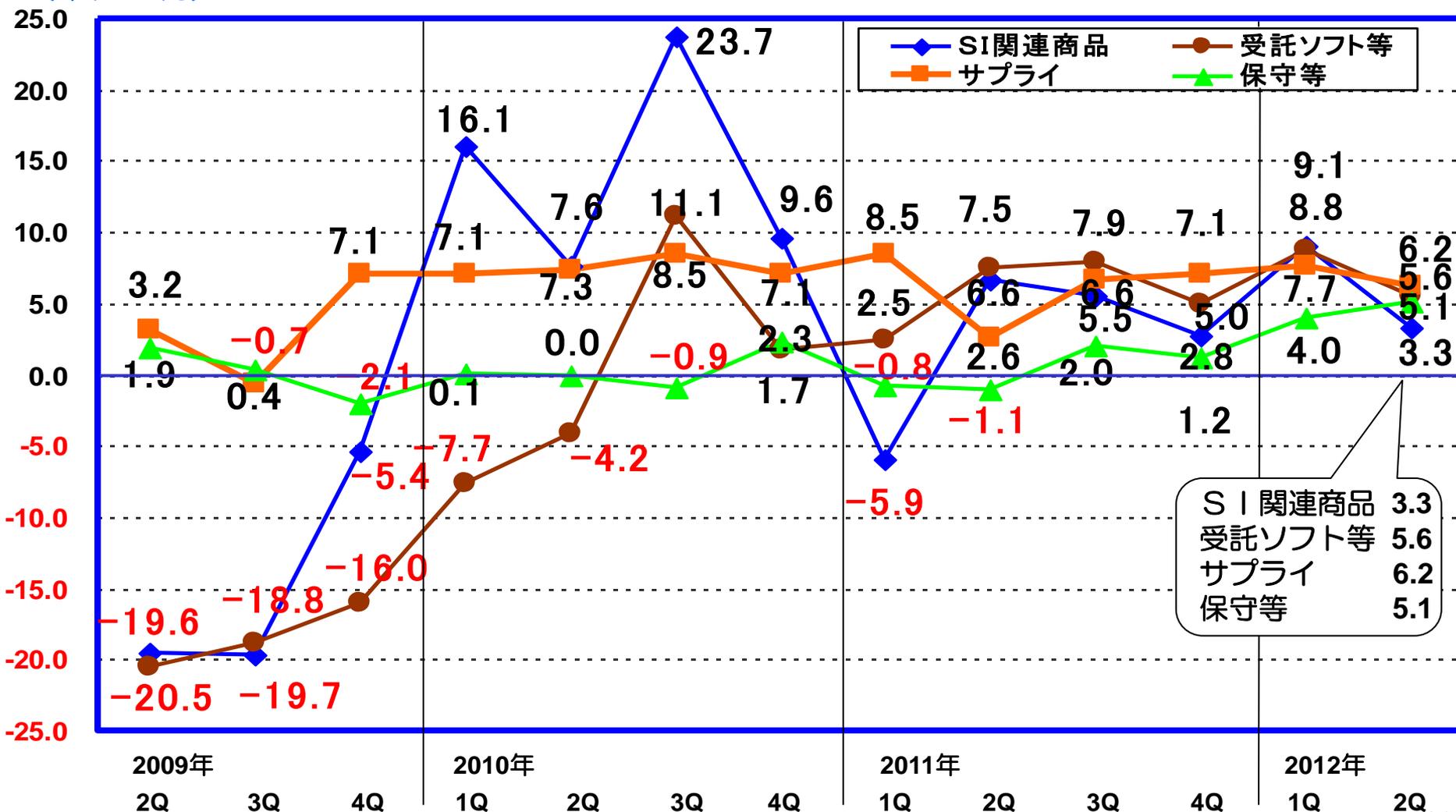
(単位：百万円)



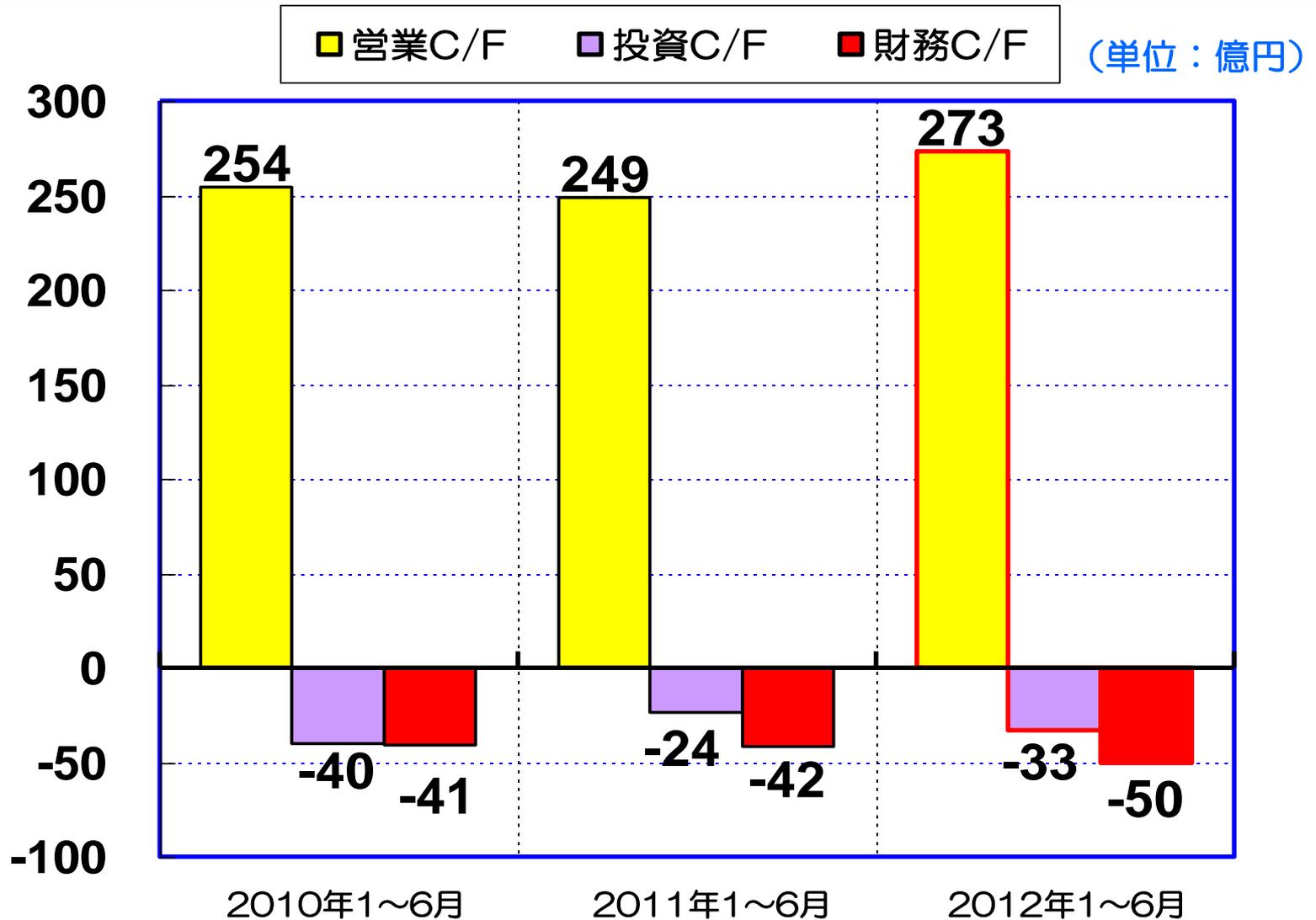
単体

# 詳細セグメント別 売上高増減率の四半期推移

(単位：%)

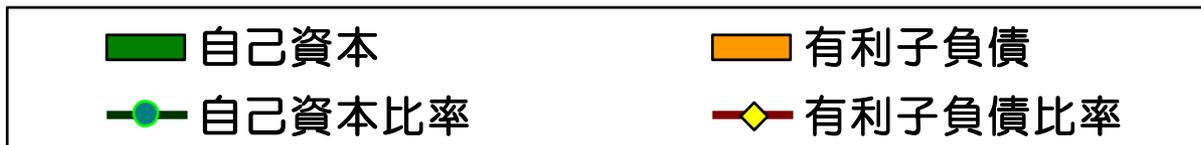


# キャッシュ・フロー

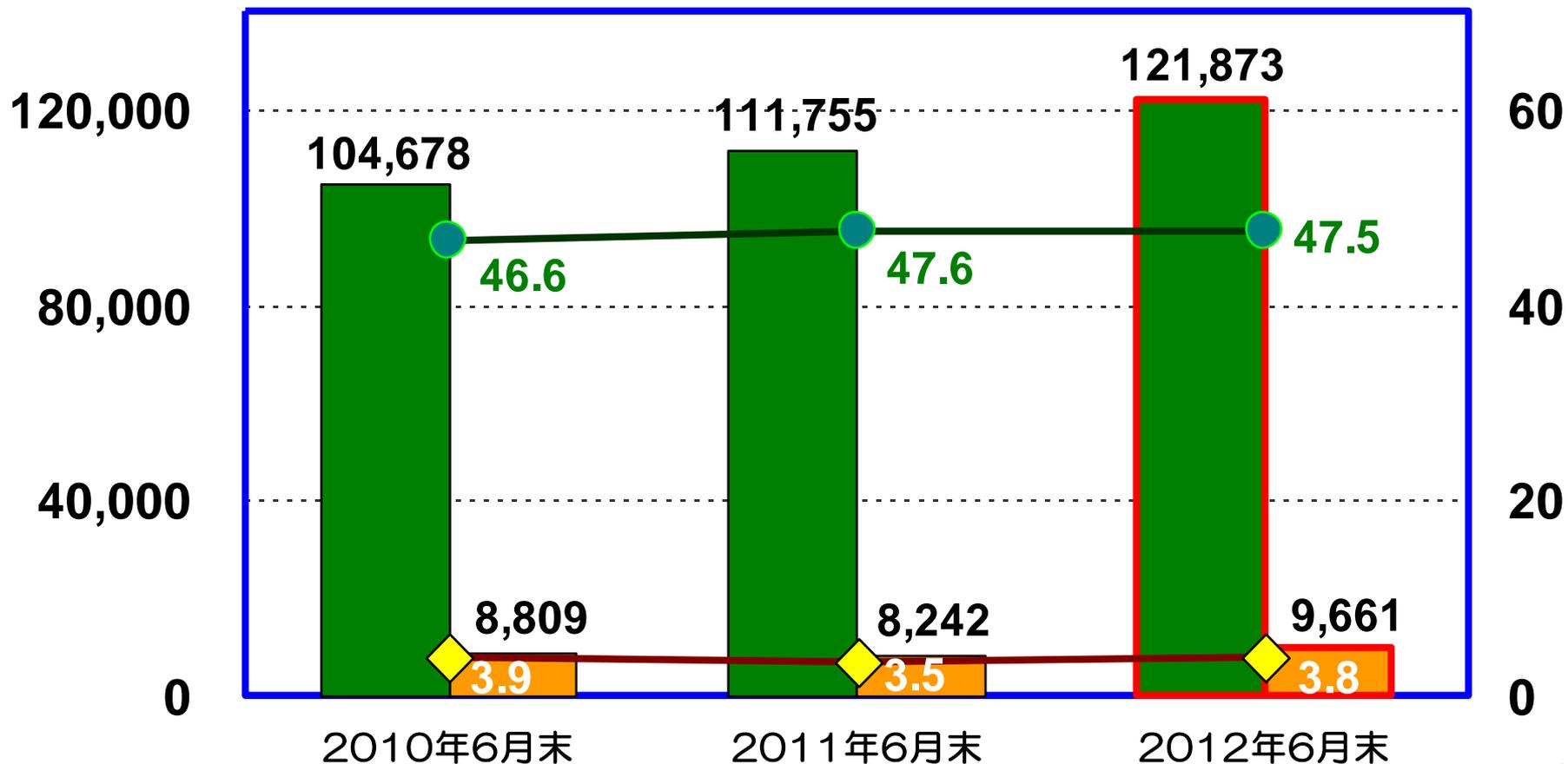


# 自己資本と有利子負債

(単位：百万円)

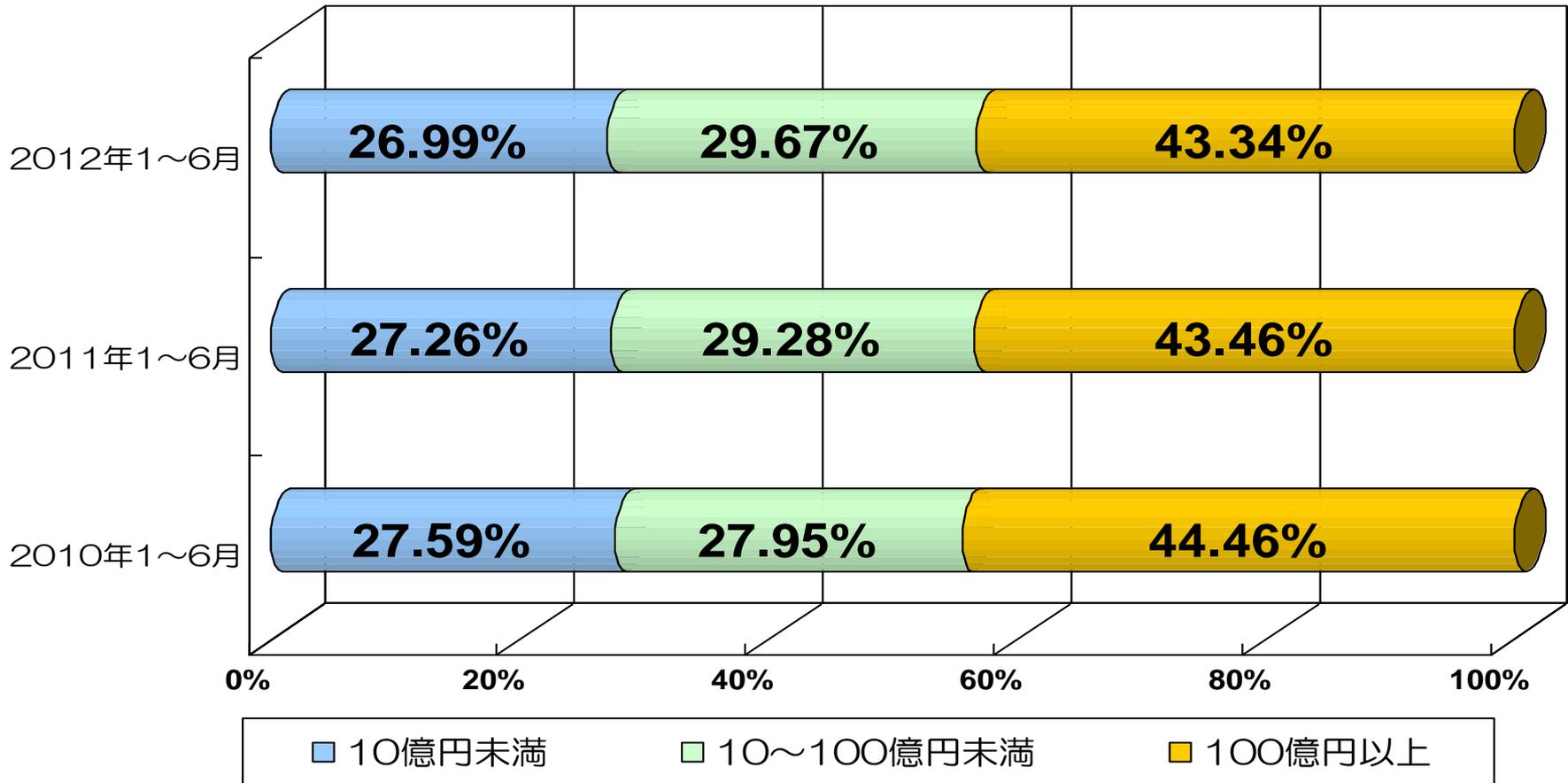


(単位：%)



単体

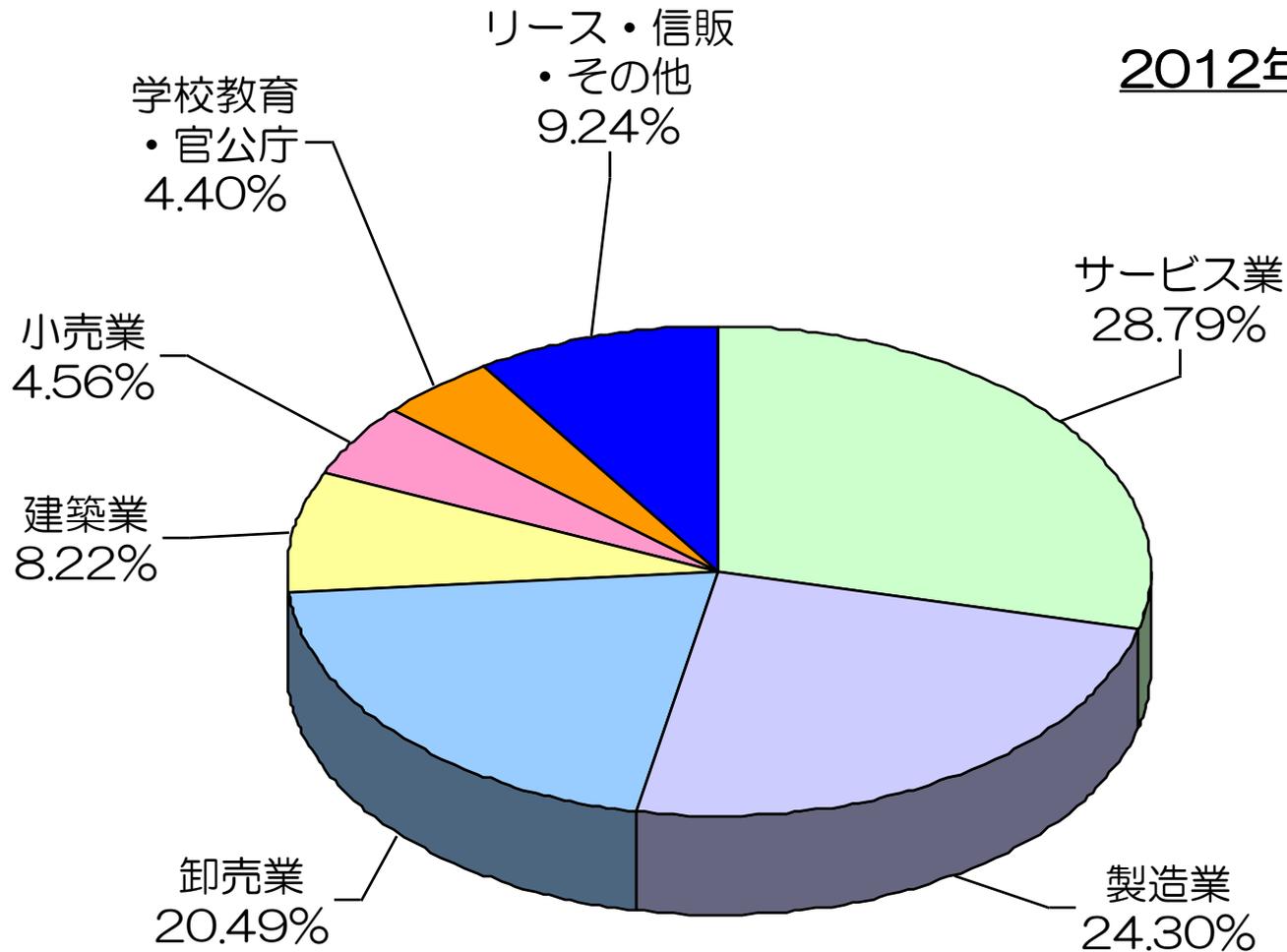
# 顧客企業の年商別売上構成



※10億円未満に、官公庁を含む

# 顧客企業の業種別売上構成

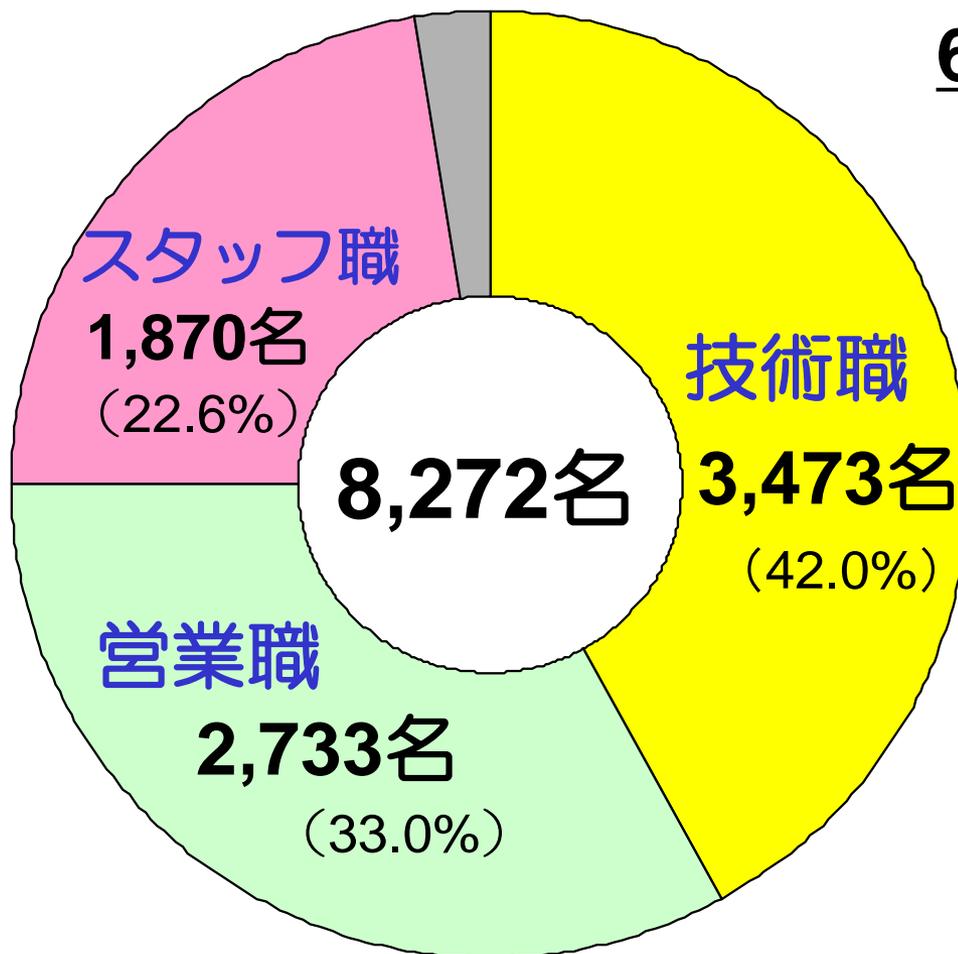
2012年1~6月



# 正社員の職種別人員構成

その他 196名 (2.4%)

2012年  
6月末現在



# 重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2010年 1~6月	2011年 1~6月		2012年1~6月		
	金額	金額	増減率	金額	増減額	増減率
たのめーる	51,183	54,240	+6.0%	<b>58,749</b>	<b>+4,508</b>	<b>+8.3%</b>
SMILE	3,626	4,252	+17.3%	<b>4,847</b>	<b>+595</b>	<b>+14.0%</b>
ODS21	21,705	22,340	+2.9%	<b>23,410</b>	<b>+1,069</b>	<b>+4.8%</b>
OSM	23,346	24,509	+5.0%	<b>25,323</b>	<b>+813</b>	<b>+3.3%</b>

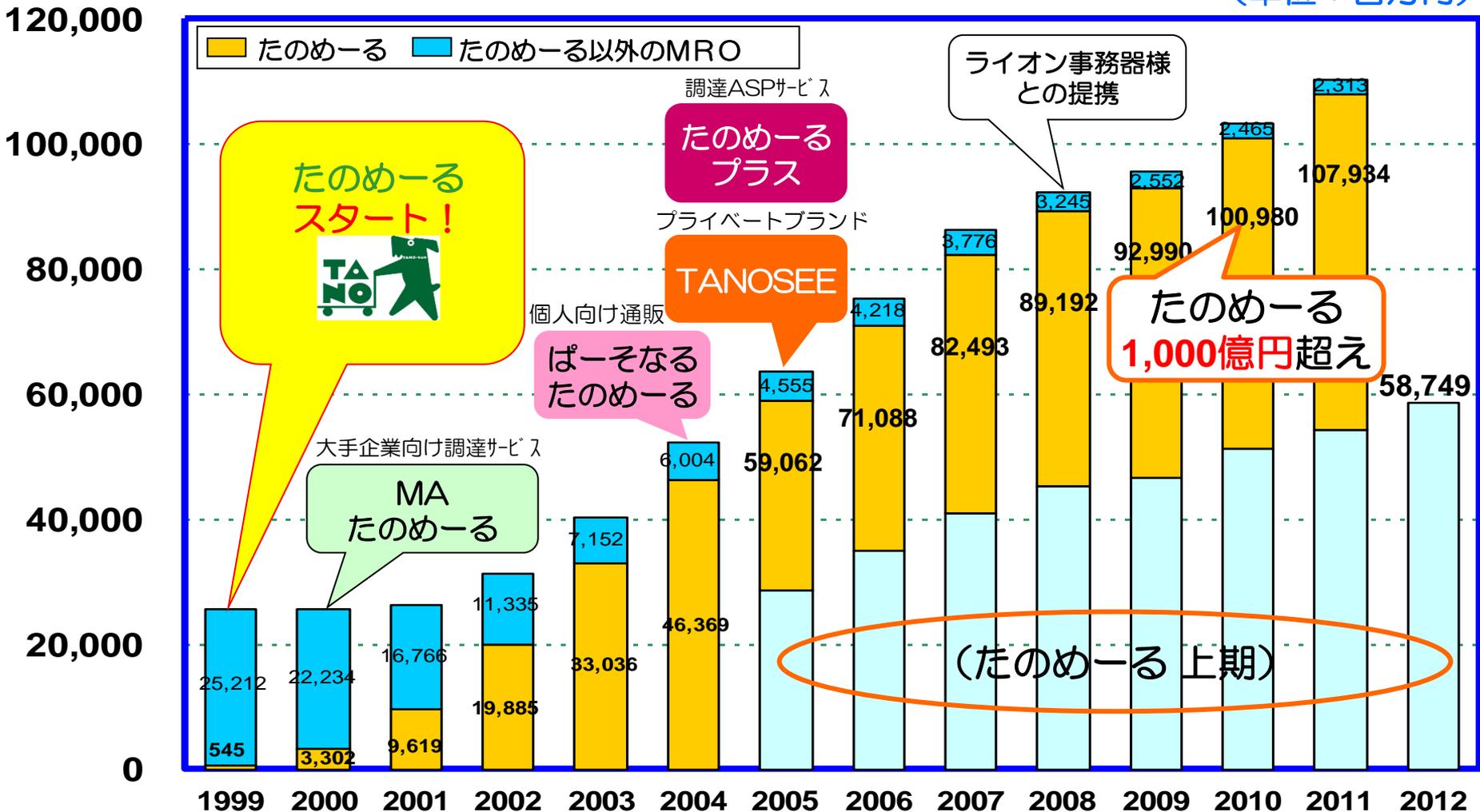
< 参考：販売台数 >

(単位：台)

複写機	15,061	16,196	+7.5%	<b>17,733</b>	<b>+1,537</b>	<b>+9.5%</b>
(内カラー複写機)	11,712	13,324	+13.8%	<b>15,008</b>	<b>+1,684</b>	<b>+12.6%</b>
サーバ	18,423	19,537	+6.0%	<b>19,794</b>	<b>+257</b>	<b>+1.3%</b>
パソコン	355,401	352,385	-0.8%	<b>361,177</b>	<b>+8,792</b>	<b>+2.5%</b>

# たのめーる年次推移

(単位：百万円)



# 大塚商会のトータルサポート

大塚商会は、お客様の調達業務全般をサポートします。

(2012年6月末現在)

1~6月 通過金額  
**295億円**  
(47.5%増)

<お客様>

直接材

調達ASPサービス  
**たのめるプラス**  
129社

間接材

大手企業様向けオフィスサプライ通販  
**MAたのめる**  
19,910 口座

オフィスサプライ通販  
**たのめる**  
891,117 口座

個人向け  
商材

個人向け通販  
**ぱーそなるたのめる**  
238,537 会員

企業



企業内個人、一般個人

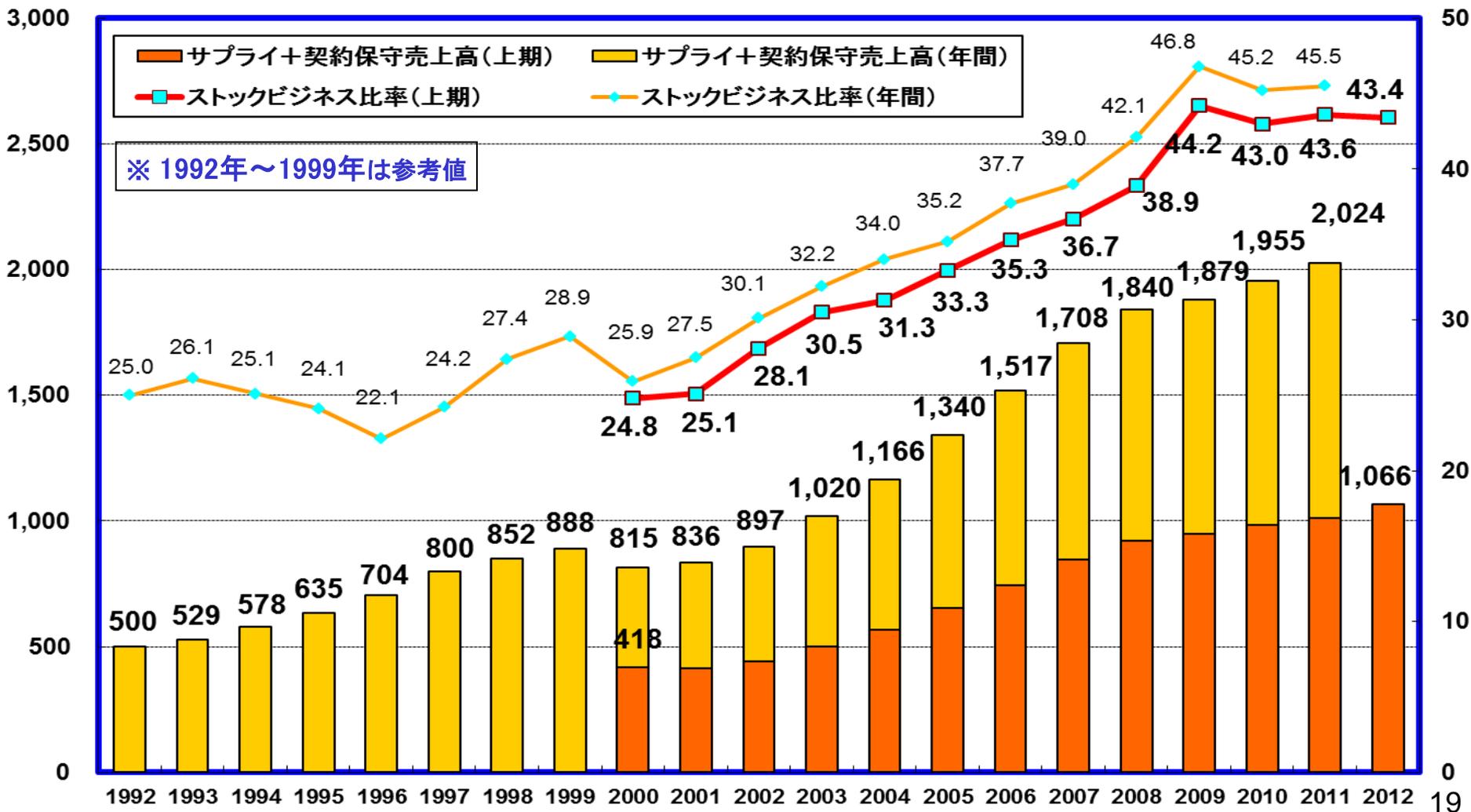
# 単体

# ストック（足し算）ビジネスの推移

## サプライ+契約保守売上高、ストックビジネス比率の推移

サプライ+契約保守売上高(億円)

ストックビジネス比率(%)



※ 1992年～1999年は参考値

## <たのめーる>

- 「500円以上のご注文で配送料無料」キャンペーン
- 500円未満での配送料を、315円から 210 円に引き下げ
- 春夏カタログで、2,700点以上の値下げを実施

**秋冬カタログでも値下げに鋭意努力します！**



創立一周年記念はビアホールの一隅で祝った。  
総勢十二名

## <環境・社会貢献>

国内各地で植樹、LED照明を寄贈

- ・札幌、仙台、東京、名古屋、大阪、広島、福岡

海外での植林

- ・ブラジルのサバンナ地帯にユーカリを17万本  
150ヘクタール（東京ドーム32個分）

LED化の推進

- ・全館LEDの横浜ビル
- ・社内導入の推進（38,380個）

# 植樹活動とLED照明寄贈





# 「たのくん」の森



- 植林地はブラジル サンパウロより北に2,650キロ、赤道直下のマカパサバナナ地帯
- 150ヘクタール（東京ドーム32個分）の土地にユーカリを17万本植樹
- ユーカリは6年で成長



# 「たのくん」のイメージ



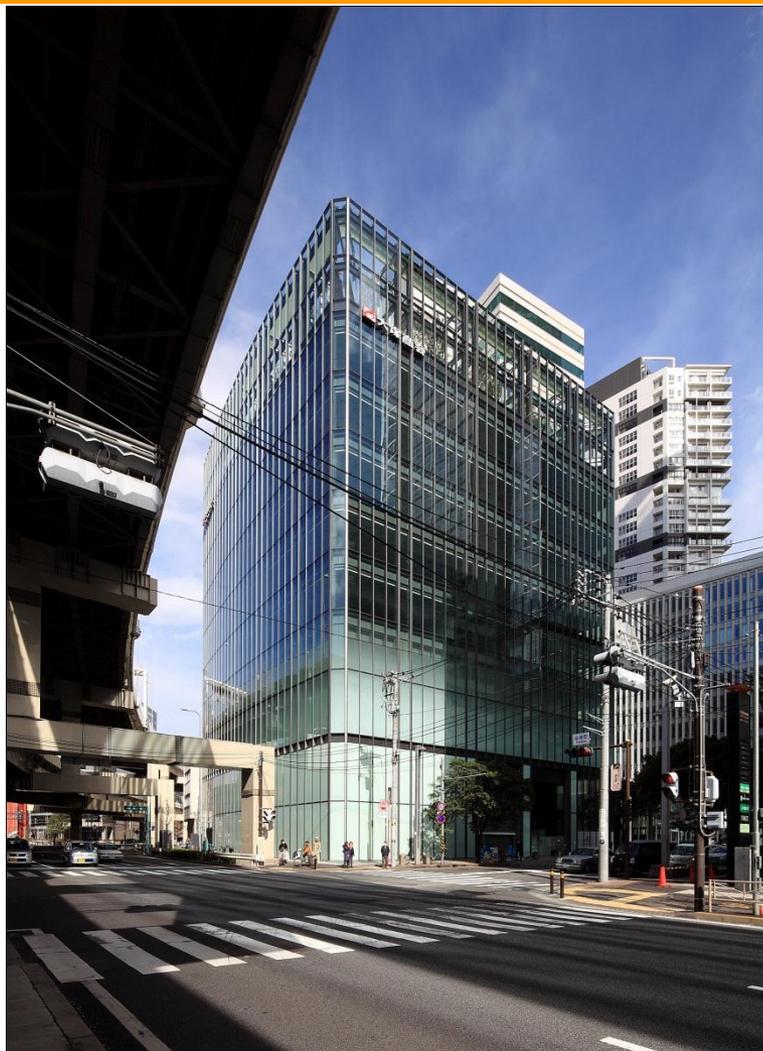
# 横浜ビル竣工

## 【基本方針】

まちづくりに貢献し  
地域に愛される  
オフィスビル

環境にやさしい  
オフィスビル

使いやすく快適な  
オフィスビル



オールLEDの広告塔



# 大塚商会のLED照明導入

• 本社ビル	1,919個
• 横浜ビル（全館LED照明）	6,201個
• その他ビル	4,307個
• ホテル（4カ所）	2,486個
• 新宿LED看板	
LED蛍光灯タイプ総数：	1,524個(@22W)
LEDモジュール総数：	19,380個(@1.4W)
• 高島平物流センター	2,563個
<hr/>	
合 計	38,380個

※ LED導入によるCO2削減量 約1,200トン/年間

# 大塚商會が提案するLED照明

## 【オフィス向け 直管形LEDランプ】

新製品

LumiDas-FLシリーズ



LED 22W (一般蛍光灯 40形対応)  
長さ 1,198mm



LED 12.3W (一般蛍光灯 20形対応)  
長さ 580mm  
LED 53W (一般蛍光灯 110形対応)  
長さ 2,367mm

お客様のご要望に合わせた  
40形・20形・110形の3タイプを用意

## 【倉庫・工場向け 水銀灯タイプ、投光器タイプ】

LumiDas-Cシリーズ



LED 55W (水銀灯200~300W相当)  
LED 80W (水銀灯300~400W相当)

LumiDas-SLシリーズ

(固定型)

(ペンダント型)

(共用型)



LED 80W (水銀灯300~400W相当)  
LED 110W (水銀灯400~500W相当)  
LED 160W (水銀灯700~800W相当)

お客様へ積極提案 (12,000事業所へ導入)

# 東大グリーンICTプロジェクトの概要

Special Interview

東大のスマートグリッドを実現する  
グリーン東大の実証実験  
を聞く! (1)



江崎 浩 氏 (東京大学 大学院教授)

産学連携型コンソーシアム 【分科会・ワーキンググループ】

63組織 (42企業、21団体)

(2012年7月27日現在)

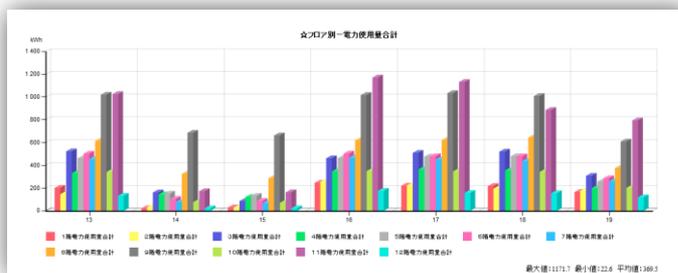
- コンセプト WG
- 仕様策定 WG
- 制御検証WG
- プロトコル標準化WG
- 見える化WG
- 事業化WG

2008年からの工学部2号館での実証実験をベースに、実ビジネスフェーズへ

## 「ミニグリーン東大」実証実験 —大塚商会本社ビルでの導入実験—



フロアごとの  
見える化

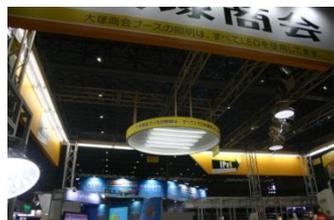
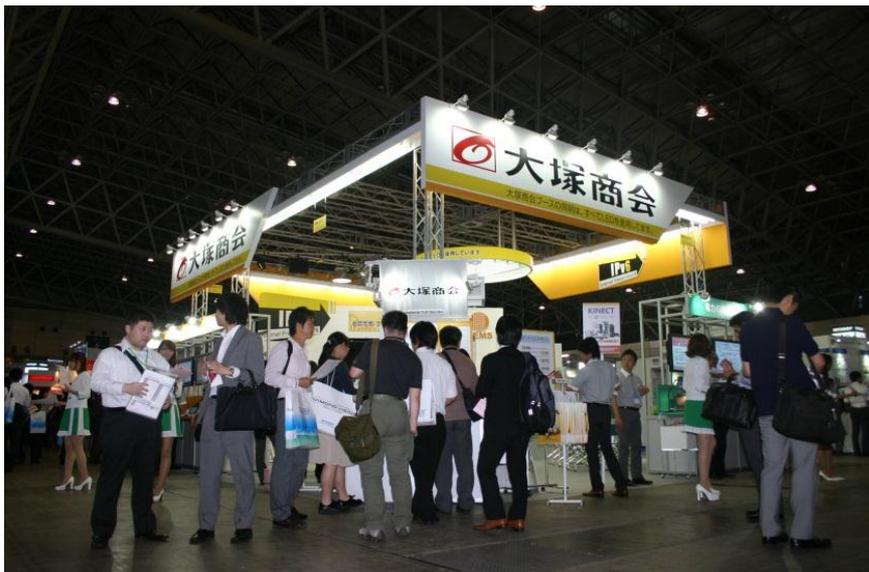


照明・空調・コンセントごとの  
見える化

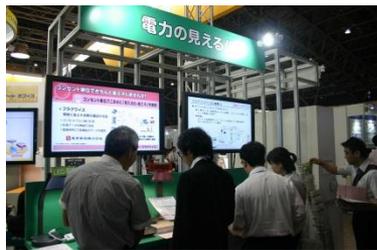
ロケーション/管理担当者	本日合計	前日比
10階 照明	96.0 kWh	2.5%
10階 空調	12.0 kWh	-7.7%
10階 コンセント	83.8 kWh	5.5%
10階 PC・サーバ	9.6 kWh	0.0%

# インターロップ東京 2012 出展

ブース内の照明はすべてLED照明  
電力の見える化を中心に紹介



LED照明コントロール



東大 江崎教授の特別講演  
(オープンBEMS、LED、スマートコンセント等)



Windows XPとWindows7  
消費電力の比較

PlugWise社製  
スマートコンセント展示



ステージではIPv6や  
節電ソリューションを紹介



# 今後の計画

# 基本方針と中期計画

## <基本方針>

- ミッションステートメントの具現化によりお客様と共に成長する

## <中期計画>

- 人員計画は基本的に横ばいを継続
- 増収・増益による業容拡大を図る  
営業利益率・経常利益率ともに7%を目指す
- お客様情報の活用で需要を開拓
- 人 物 金の効率活用で@生産性向上

# 2012年のIT市場

- 不透明ながらも、回復基調へ復帰か
- 企業の設備投資は、緩やかに持ち直しへ
- 企業のIT活用ニーズ、買い換え・更新需要は底堅い
- タブレット、スレート系端末市場の拡大
- 電力供給懸念、さらなる省エネ対応が必須に

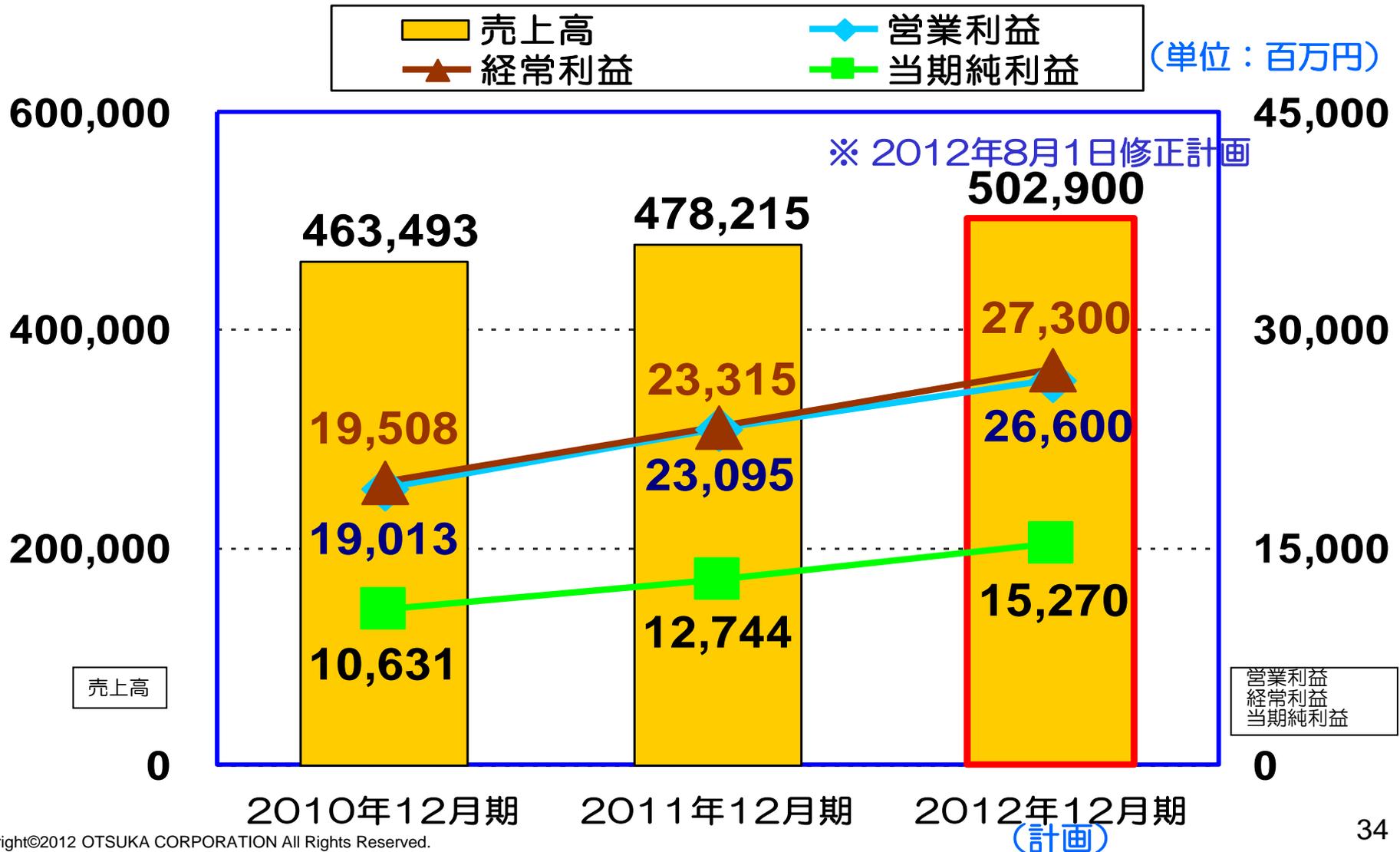
# 2012年の方針と施策

## <スローガン>

『お客様の目線で信頼に応え、オフィスを元気にする』

- ワンストップソリューション、ワンストップサポートに磨きをかけ、お客様接点を強化
- ITニーズ、省エネニーズを顕在化させる
- 顧客深耕と新規開拓を並行して進める
- 総合提案・複合提案の推進
- ストックビジネス強化

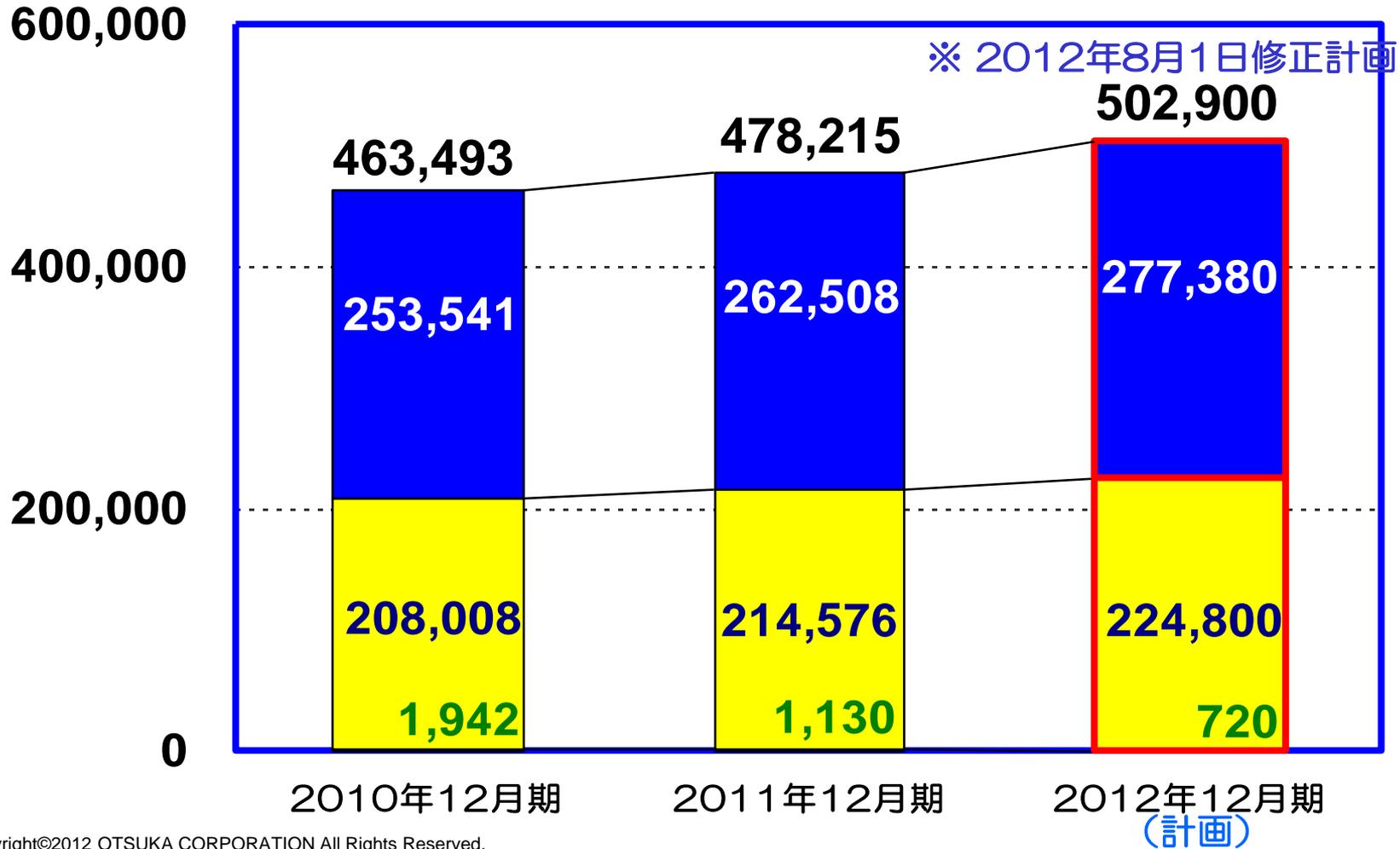
# 売上高・利益の計画



# セグメント別売上高計画

■ S I 事業    ■ S & S 事業    ■ その他の事業

(単位：百万円)



社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様  
取 引 先 様

従 業 員

# 本資料についてのご注意

1. 本資料は、2012年12月期第2四半期の業績及び今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
2. 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与えうる重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与えうる重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
3. 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
4. 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。