



2025年12月期  
第1四半期（1～3月）  
決算概要

2025年 4月30日

株式会社 大塚商会

# 2025年第1四半期 ポイント

連結  
売上高

**3,155億円**  
前年比 **+18.3%**

**POINT 1** 売上増加額は**500億円**に迫る

売上高 **+488億円**は四半期として過去最大の増加額。四半期売上高も過去最高。

連結  
営業利益

**211億円**  
前年比 **+22.8%**

**POINT 2** パソコン販売台数 前年比**+51.2%**

Windows 10EOSの更新需要を掴み、パソコン販売台数は10四半期連続前年増。パソコンのお取引をきっかけに「オフィスまるごと」へ

親会社株主に  
帰属する  
純利益

**144億円**  
前年比 **+24.1%**

**POINT 3** ストックビジネス 着実に成長

サプライ・保守等も堅調な推移。安定的な成長と生産性向上をめざし、さらなる拡大へとつなげる

連結・単体

売上・各利益とも  
**3年連続新記録更新**

# 2025年第1四半期 業績の概要

(単位：百万円)

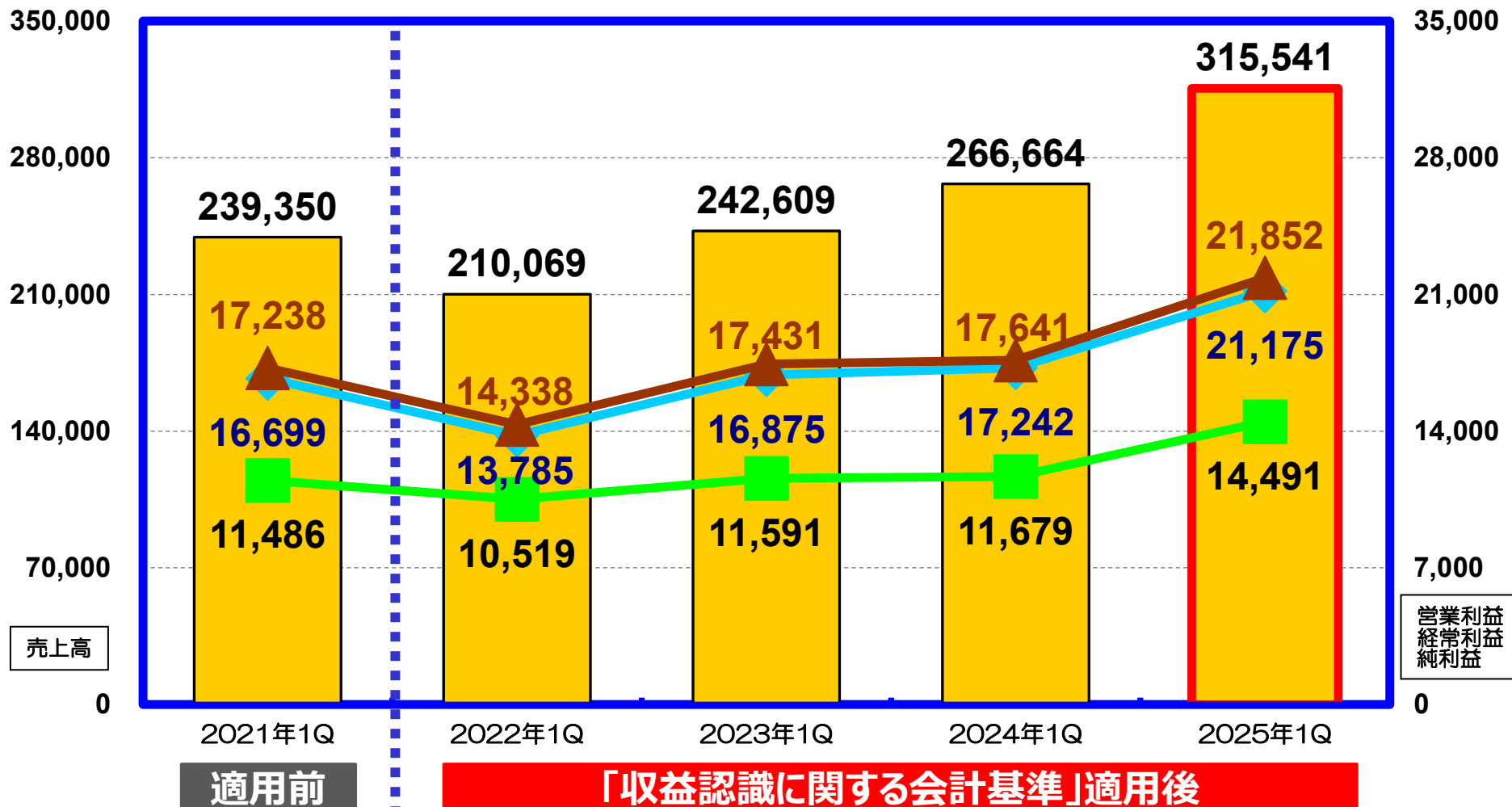
	連 結		単 体	
	金 額	増減率	金 額	増減率
売 上 高	315,541	+18.3%	279,618	+17.1%
営 業 利 益	21,175	+22.8%	18,975	+24.8%
経 常 利 益	21,852	+23.9%	21,352	+27.4%
純 利 益 ※	14,491	+24.1%	14,942	+28.3%

※親会社株主に帰属する純利益

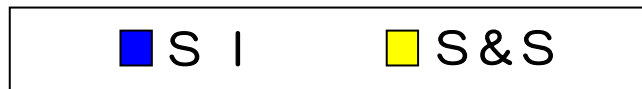
連結

# 売上高・利益の状況

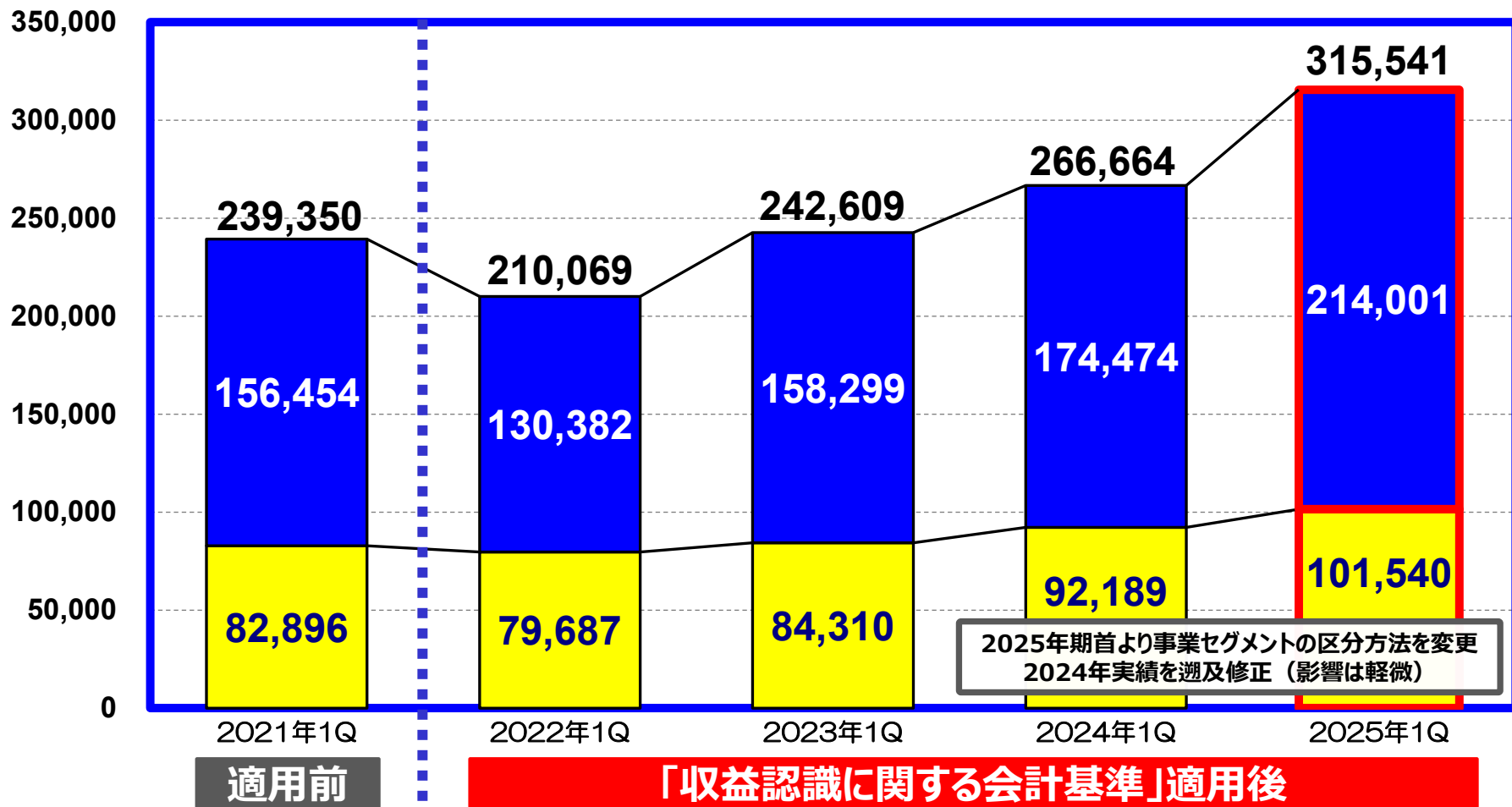
売上高 営業利益 経常利益 純利益（親会社株主に帰属する純利益） (単位：百万円)



# セグメント別売上高



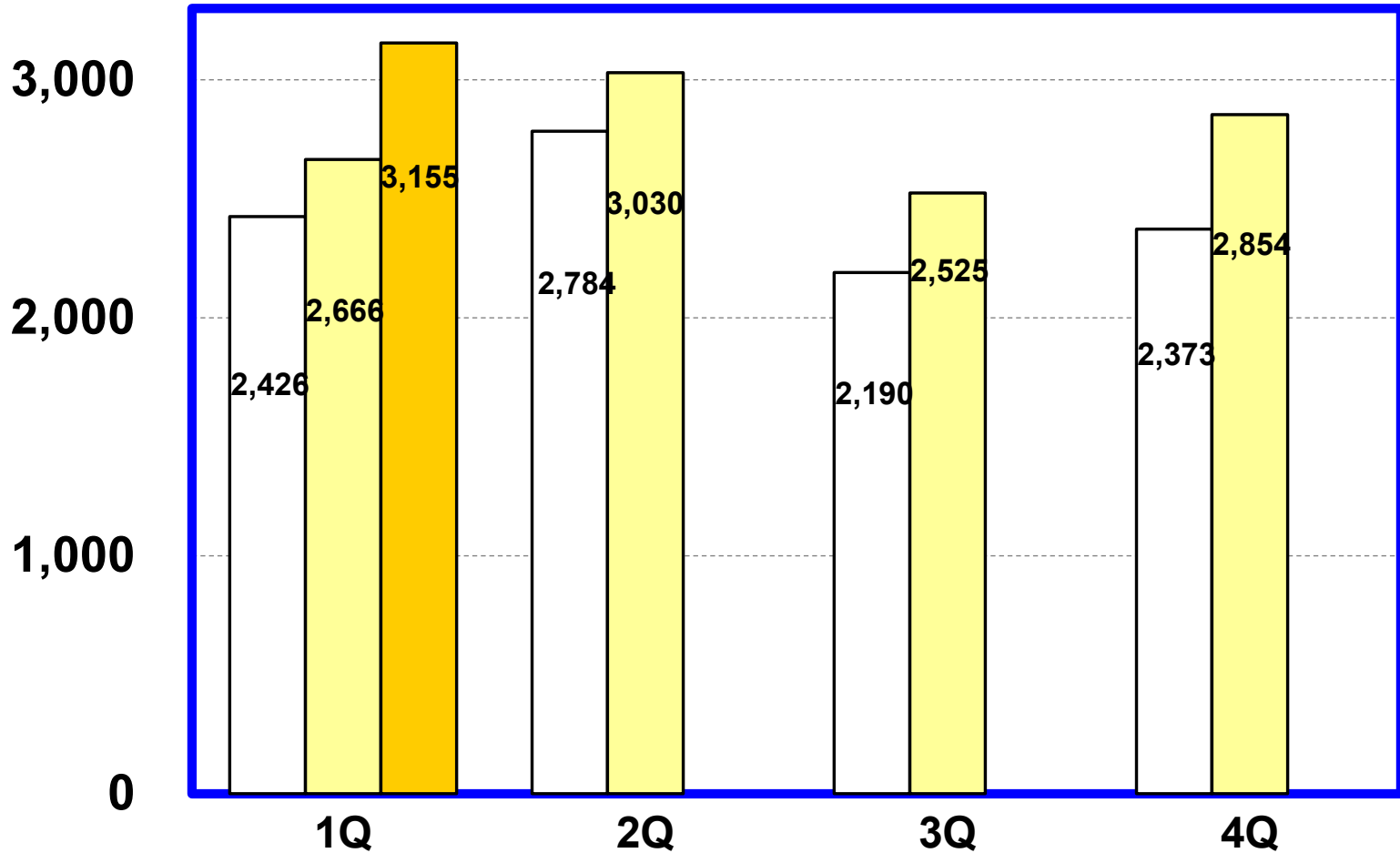
(単位：百万円)



# 売上高の四半期推移

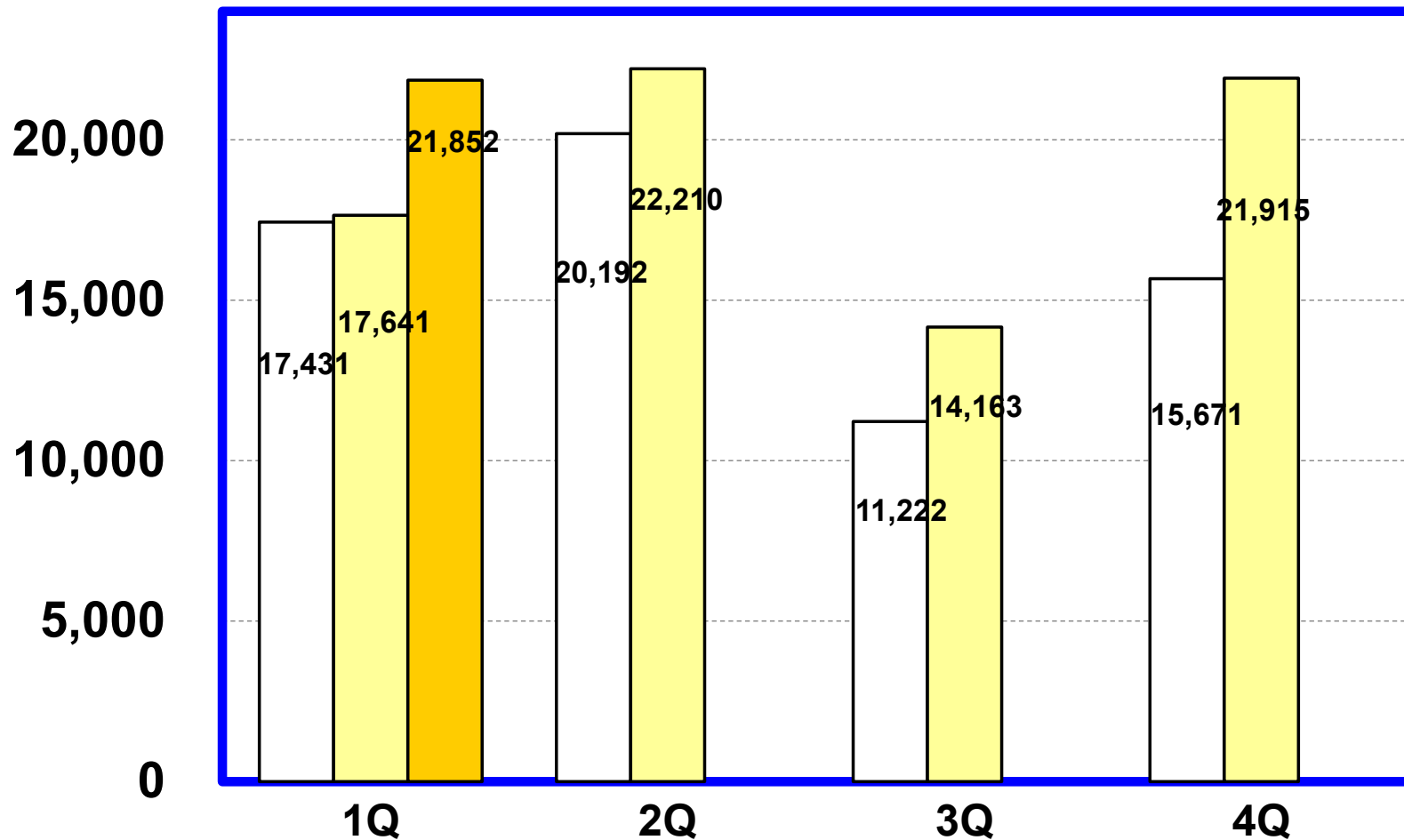
□2023年12月期 □2024年12月期 ■2025年12月期

(単位：億円)



# 経常利益の四半期推移

□2023年12月期 □2024年12月期 ■2025年12月期 (単位：百万円)

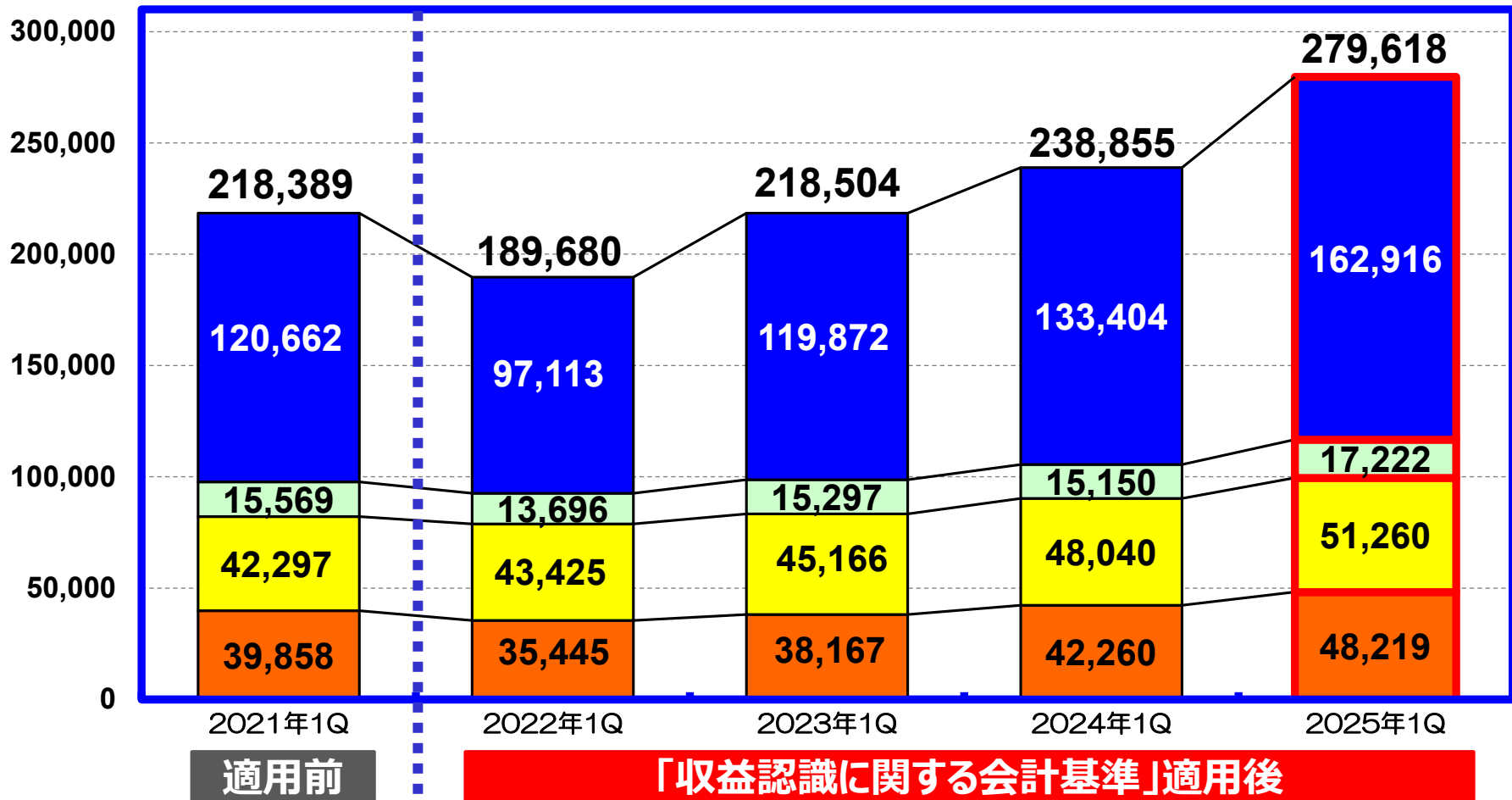


単体

# 詳細セグメント別売上高

■ S I 関連商品   ■ 受託ソフト等   ■ サプライ   ■ 保守等

(単位：百万円)



適用前

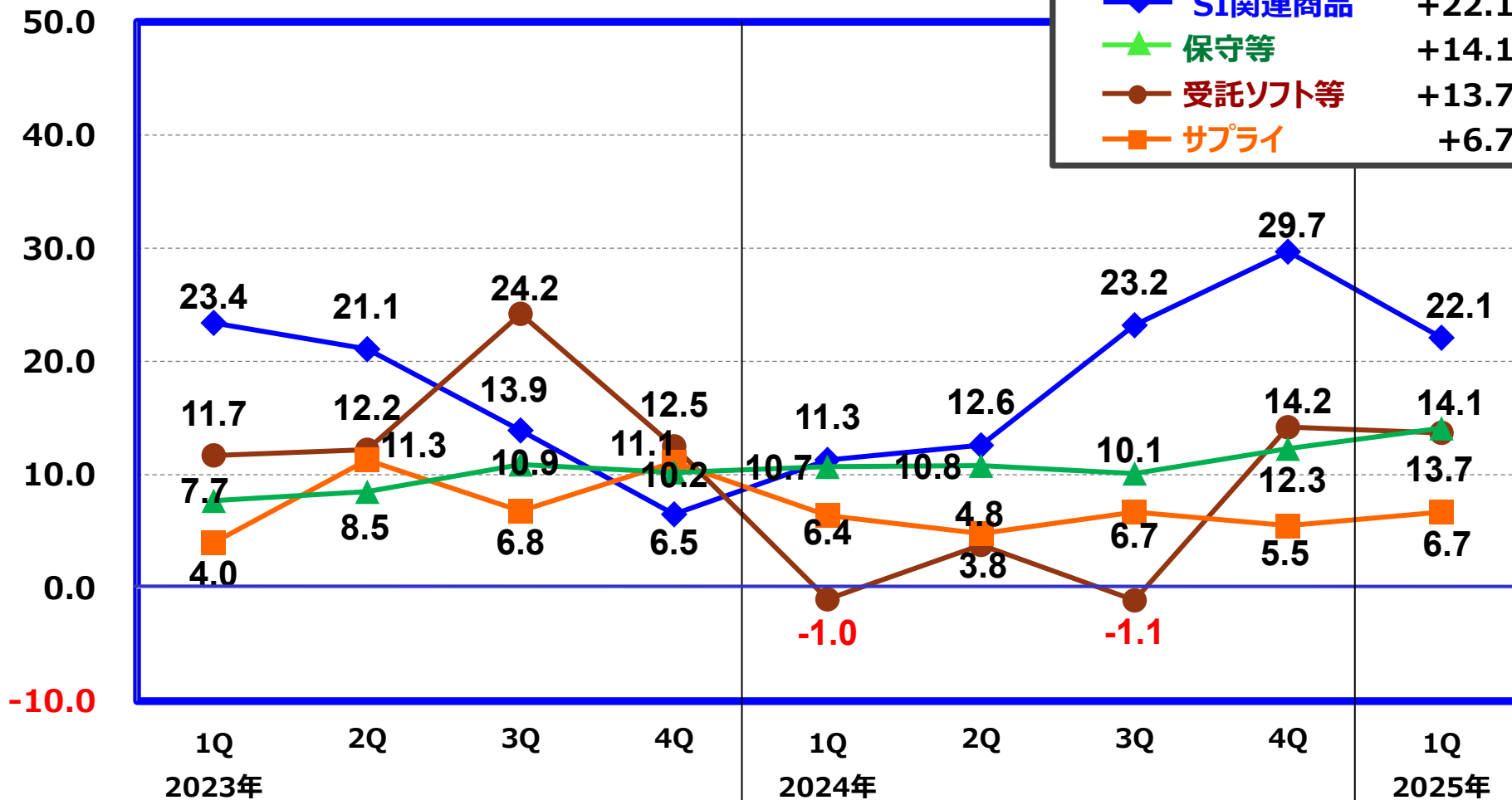
「収益認識に関する会計基準」適用後



単体

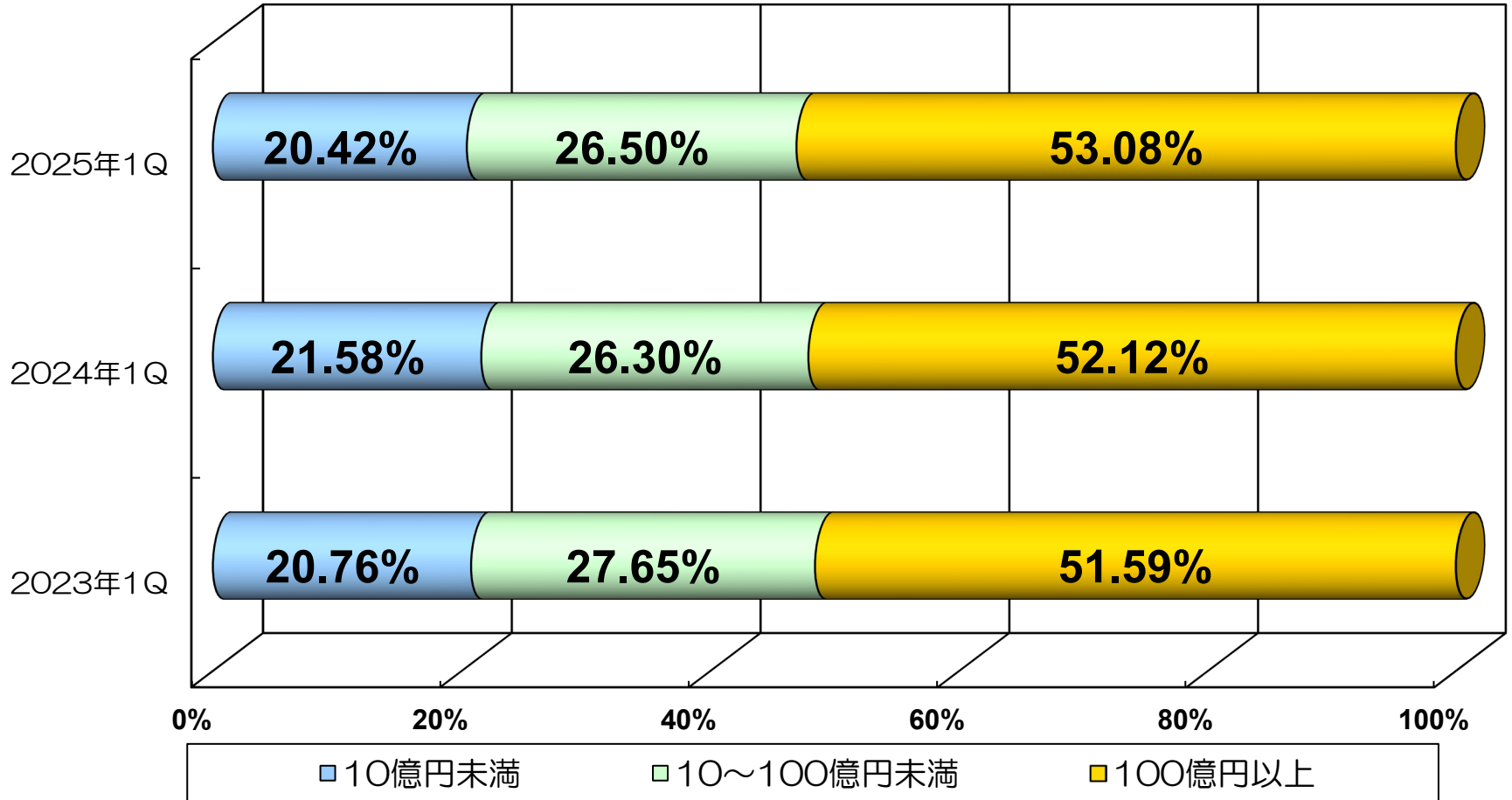
# 詳細セグメント別 売上高増減率の四半期推移

(単位：%)



単体

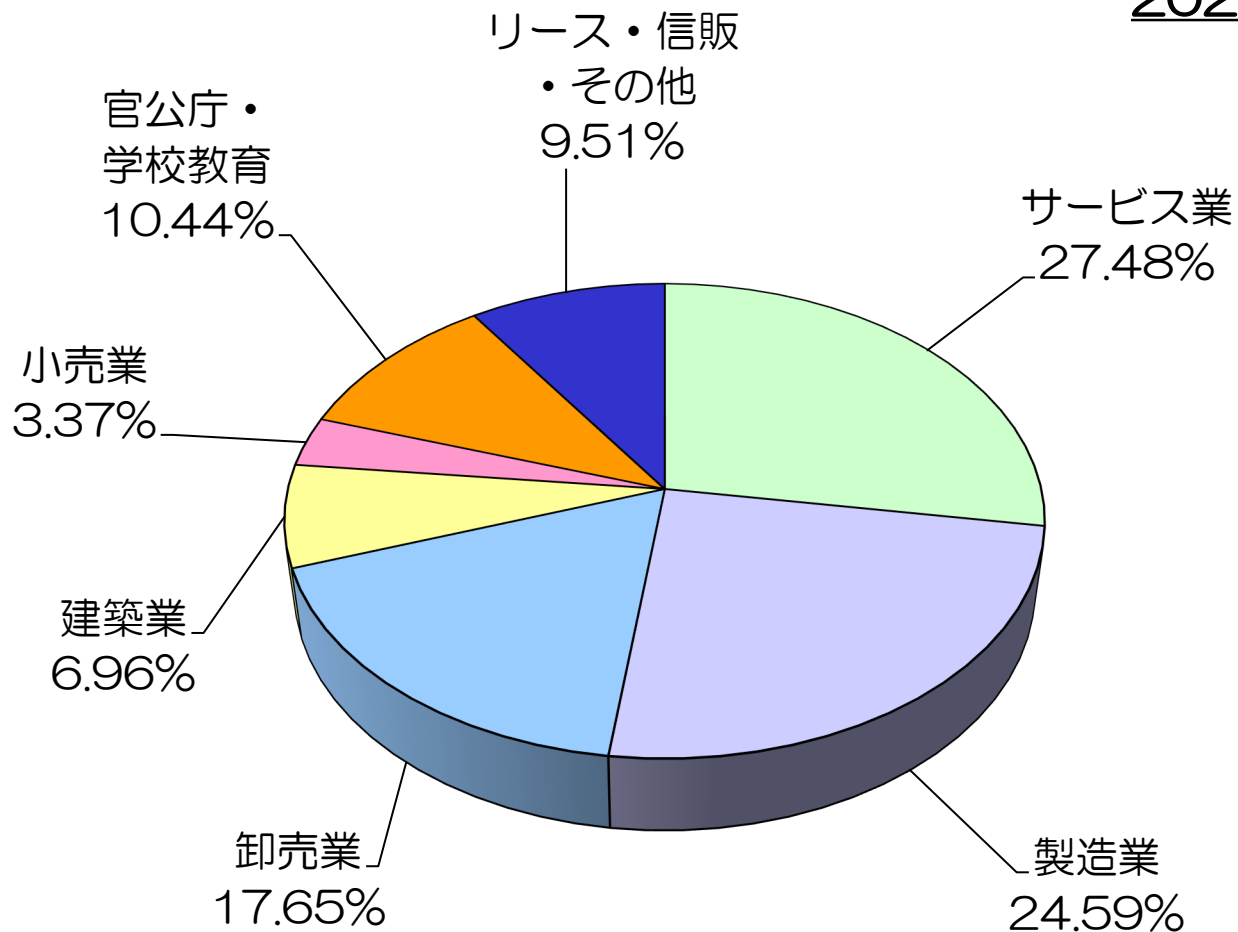
# 顧客企業の年商別売上構成



単体

# 顧客企業の業種別売上構成

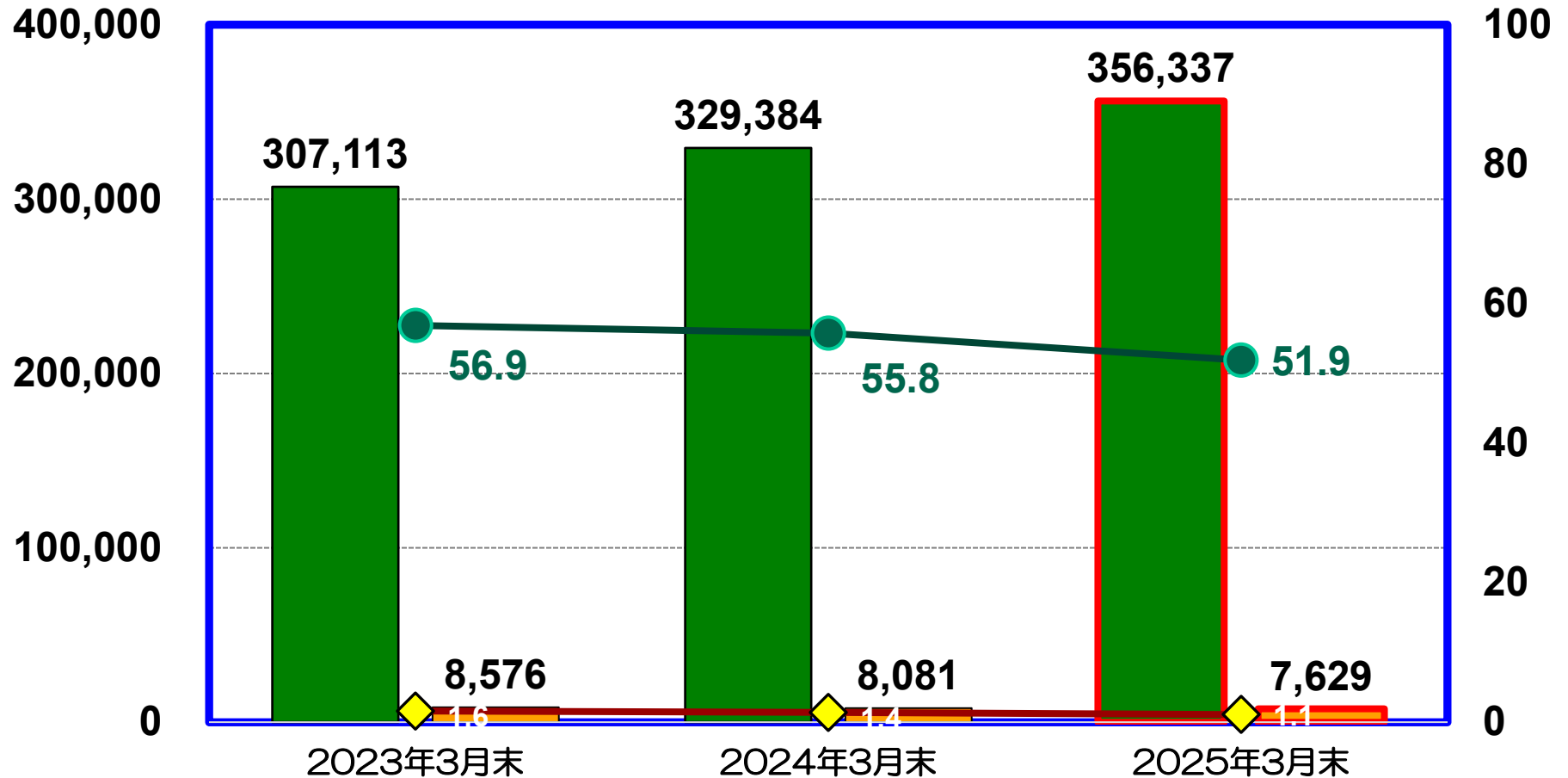
2025年1Q



# 自己資本と有利子負債

(単位：百万円)

(単位：%)



単体

# 重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2023年 1Q	2024年 1Q		2025年1Q		
	金額	金額	増減率	金額	増減額	増減率
たのめーる	48,693	<b>51,654</b>	+6.1%	<b>55,527</b>	<b>+3,872</b>	<b>+7.5%</b>
SMILE	3,771	<b>3,283</b>	-12.9%	<b>3,753</b>	<b>+470</b>	<b>+14.3%</b>
ODS	15,122	<b>15,362</b>	+1.6%	<b>15,076</b>	<b>-286</b>	<b>-1.9%</b>
OSM	24,869	<b>31,366</b>	+26.1%	<b>34,995</b>	<b>+3,629</b>	<b>+11.6%</b>

(ODS: Otsuka Document Solutions OSM: Otsuka Security Management)

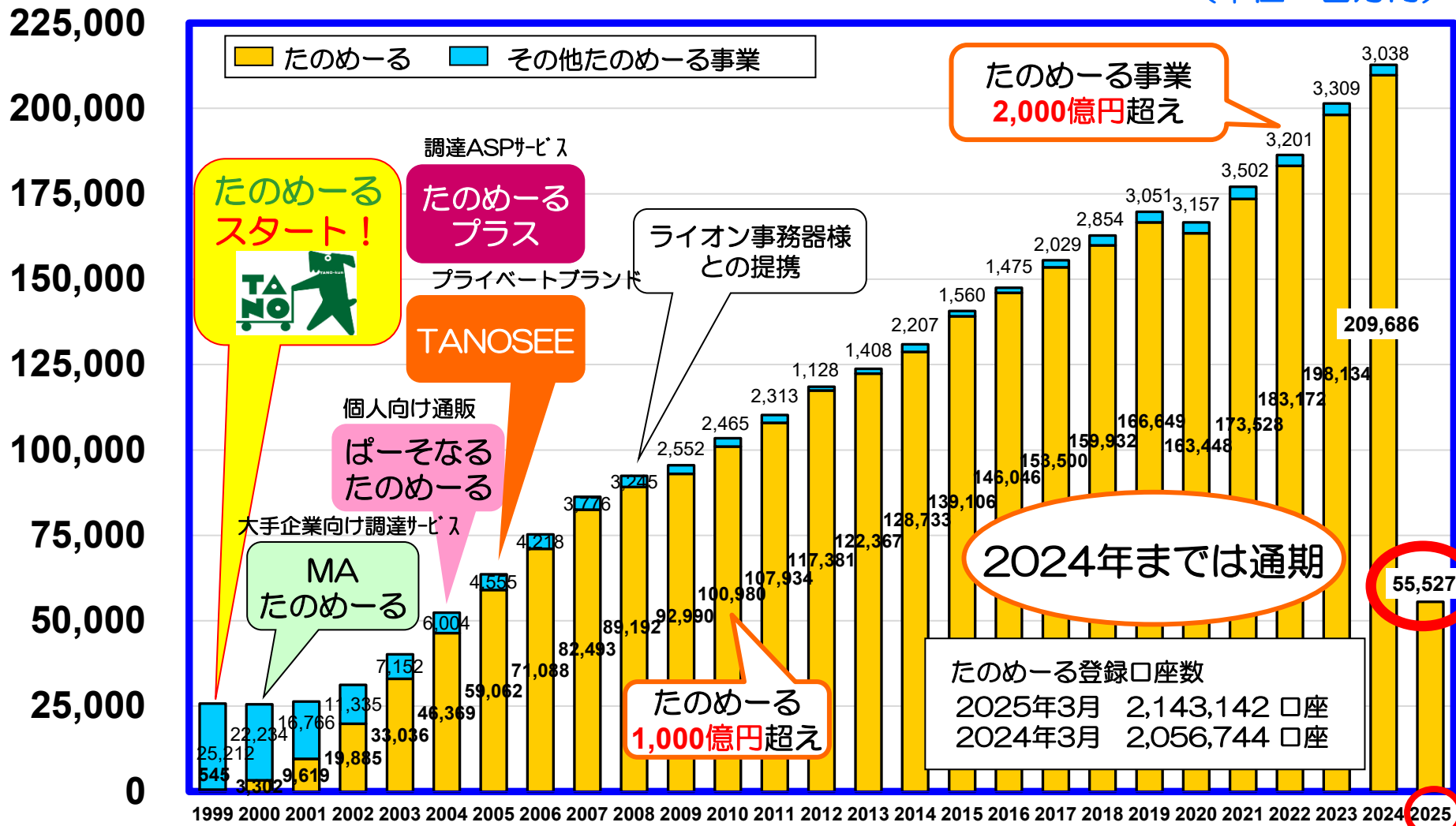
< 参考：販売台数 >

(単位：台)

複写機	9,552	<b>9,745</b>	+2.0%	<b>9,701</b>	<b>-44</b>	<b>-0.5%</b>
(内カラー複写機)	9,347	<b>9,553</b>	+2.2%	<b>9,557</b>	<b>+4</b>	<b>+0.0%</b>
サーバー	5,743	<b>4,804</b>	-16.4%	<b>4,869</b>	<b>+65</b>	<b>+1.4%</b>
パソコン	353,809	<b>361,130</b>	+2.1%	<b>546,055</b>	<b>+184,925</b>	<b>+51.2%</b>
クライアント計	364,876	<b>379,265</b>	+3.9%	<b>557,684</b>	<b>+178,419</b>	<b>+47.0%</b>

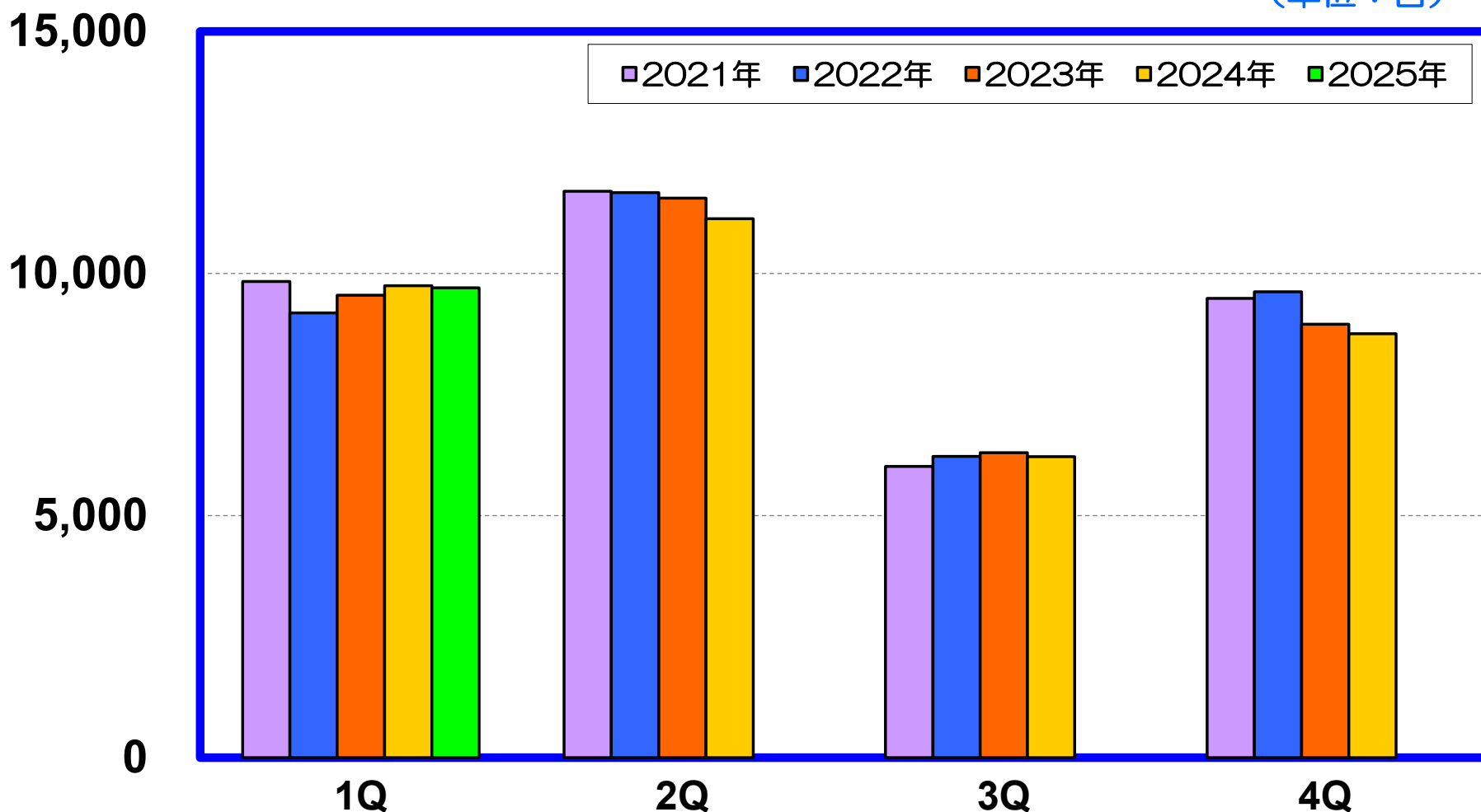
# たのめーる年次推移

(単位：百万円)



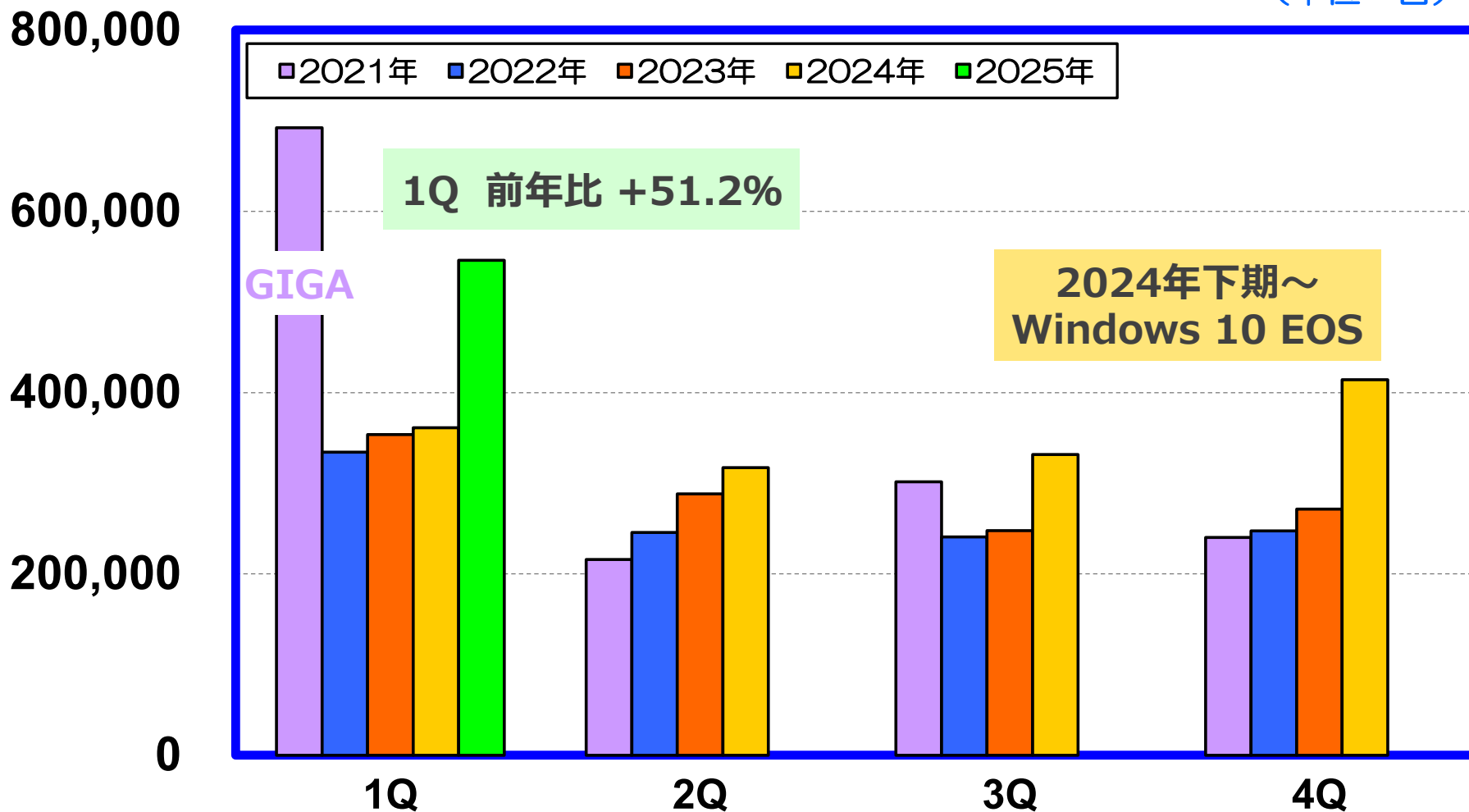
# 複写機販売台数の四半期推移

(単位：台)



# パソコン販売台数の四半期推移

(単位：台)

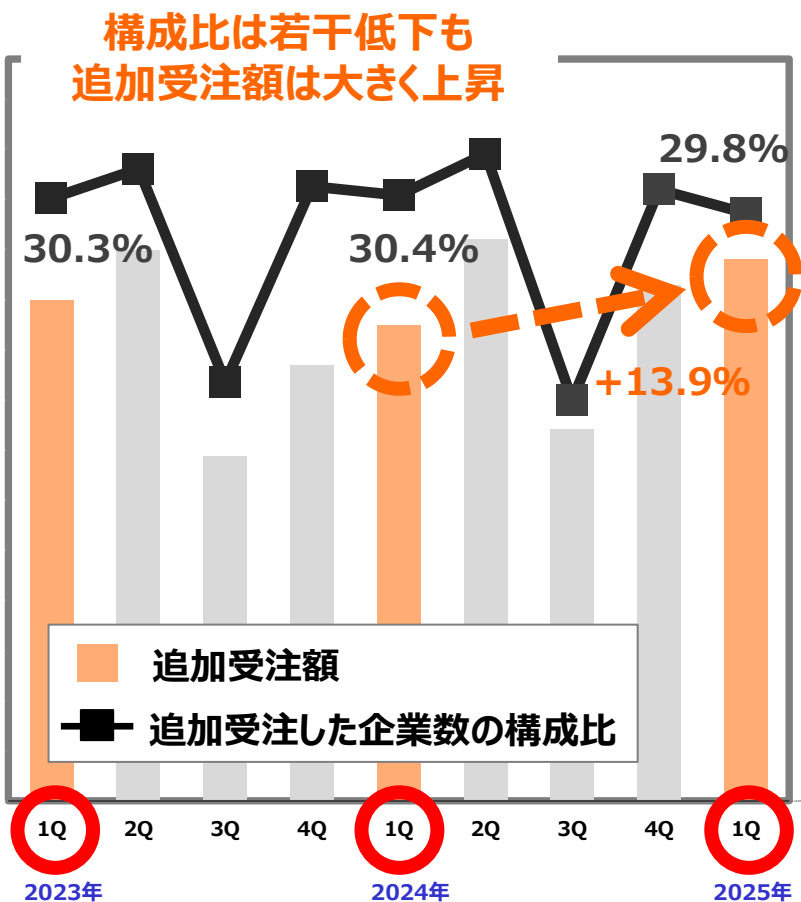




# 受注の状況

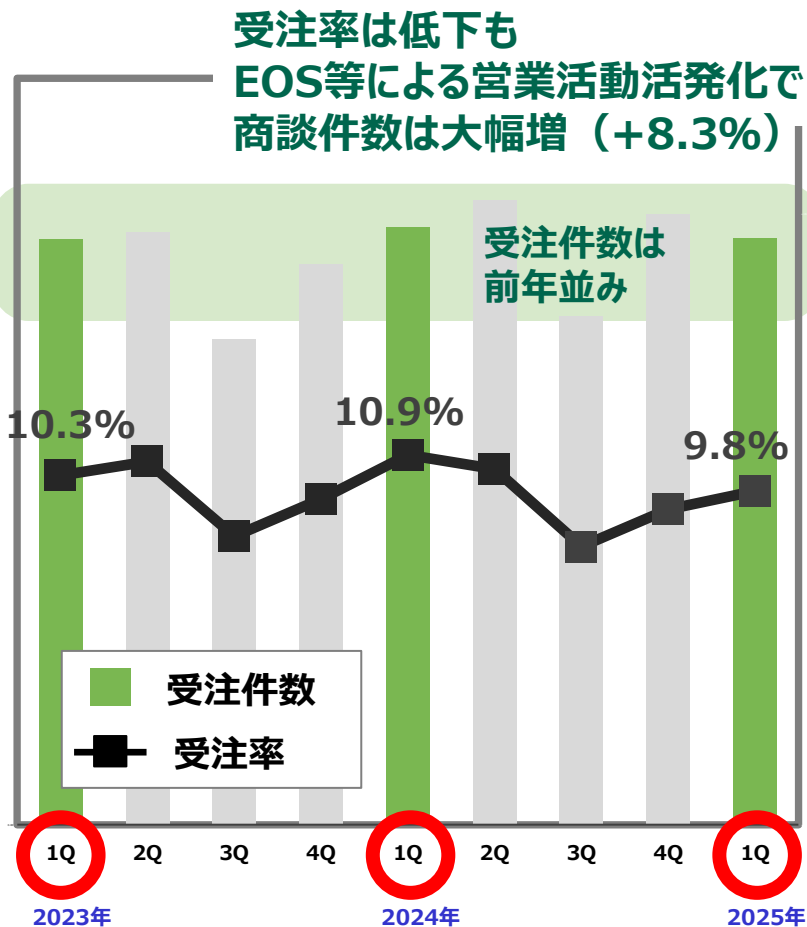
## 【追加受注額 と 企業数の構成比】

前四半期に取引のあったお客様との、当四半期受注額と企業数の構成比  
 ※サプライ、保守のような継続取引は除いて算定

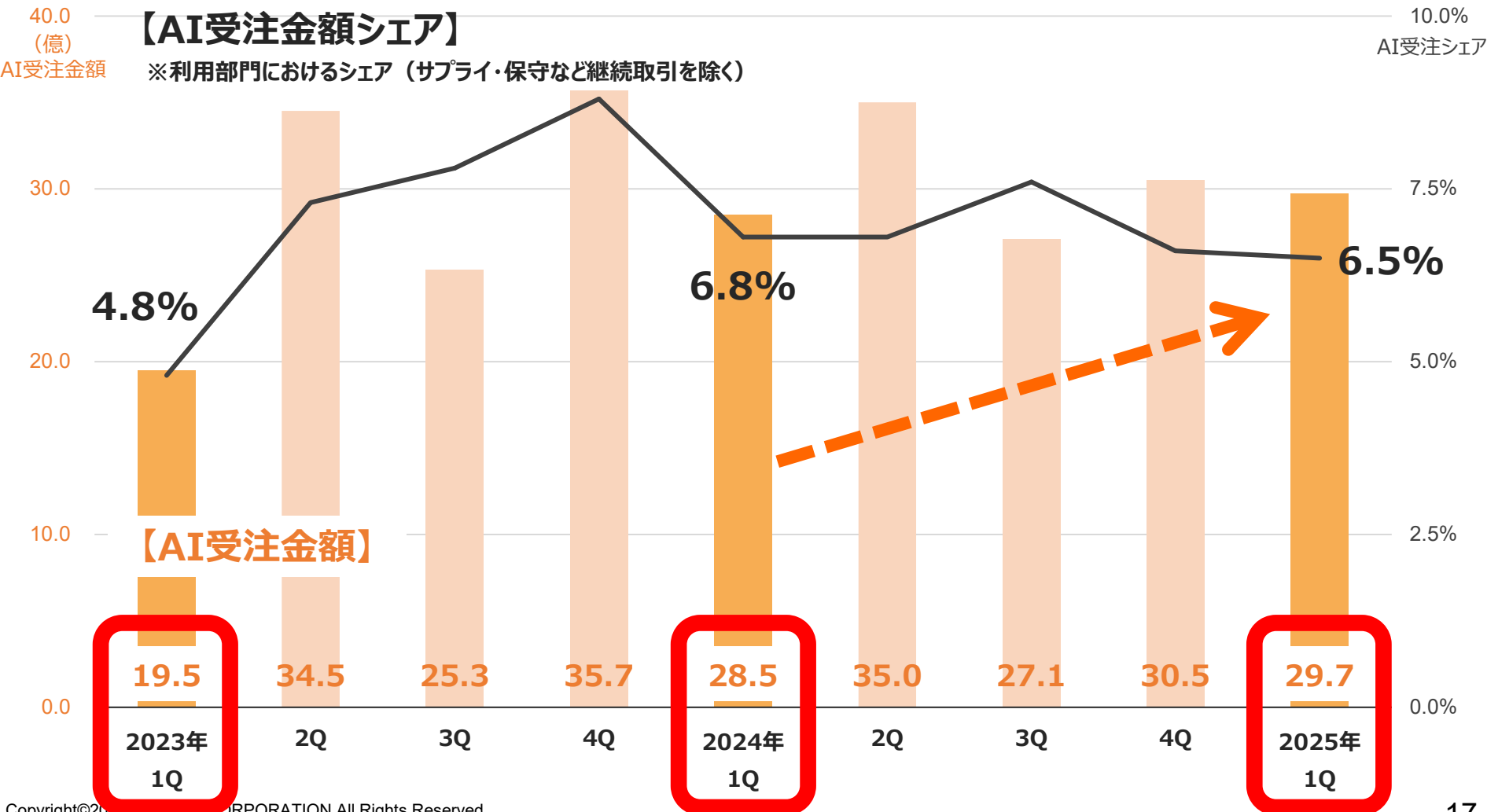


## 【全体の受注件数 と 受注率】

受注率 = 受注件数 ÷ 商談件数



# AIによる営業活動支援



2025年  
スローガン

# お客様に寄り添い、 DXとAIでお客様と共に成長する

## 幅広いお客様へのDX・AI活用の推進で 業務効率改善をサポート

### DX推進

2025年2月～

文書管理システム



電帳法対応

大塚商会の豊富なノウハウを詰め込んだサービス  
安価ですぐに利用可能

### 生成AI

2025年4月～



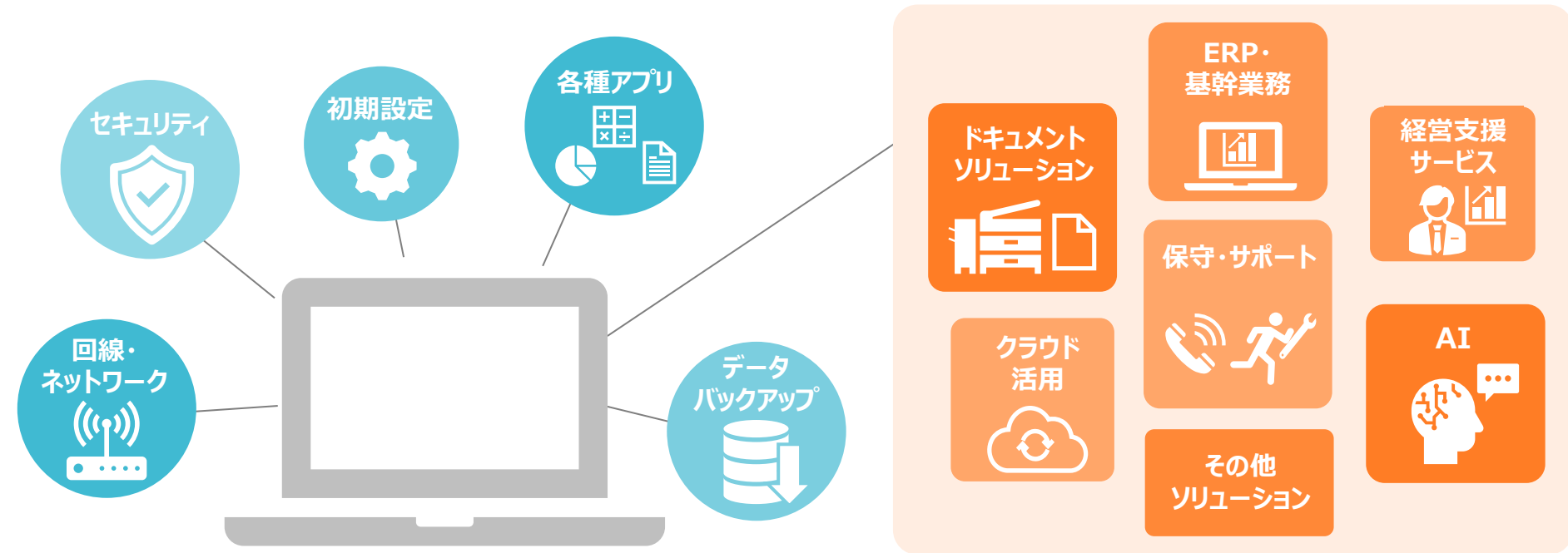
生成AI専用サーバ

大塚商会とNEC様が共同で商品化  
オンプレミス環境での生成AI利用を実現

# パソコンからはじまる 「オフィスまるごと」

2024年後半から動き出したEOSのリプレイス

「パソコンのお困りごと」から >>> 「業務全体の課題解決」まで



パソコンのお取引をきっかけに「オフィスまるごと」へ

## 大塚商会の多種多様なAIソリューションで お客様の課題を解決

# AI

業務効率化



Copilot

RPA

Adobe Acrobat  
AIアシスタント



データ分析

dotData

売上予測

経営戦略

顧客分析



画像解析



AI×HR

AIハピネス



Happiness Planet  
A Hitachi Group Company

AI教育



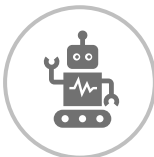
生成AI・Chat GPT



ChaChatアシスト



ロボット



2年連続

DX注目企業

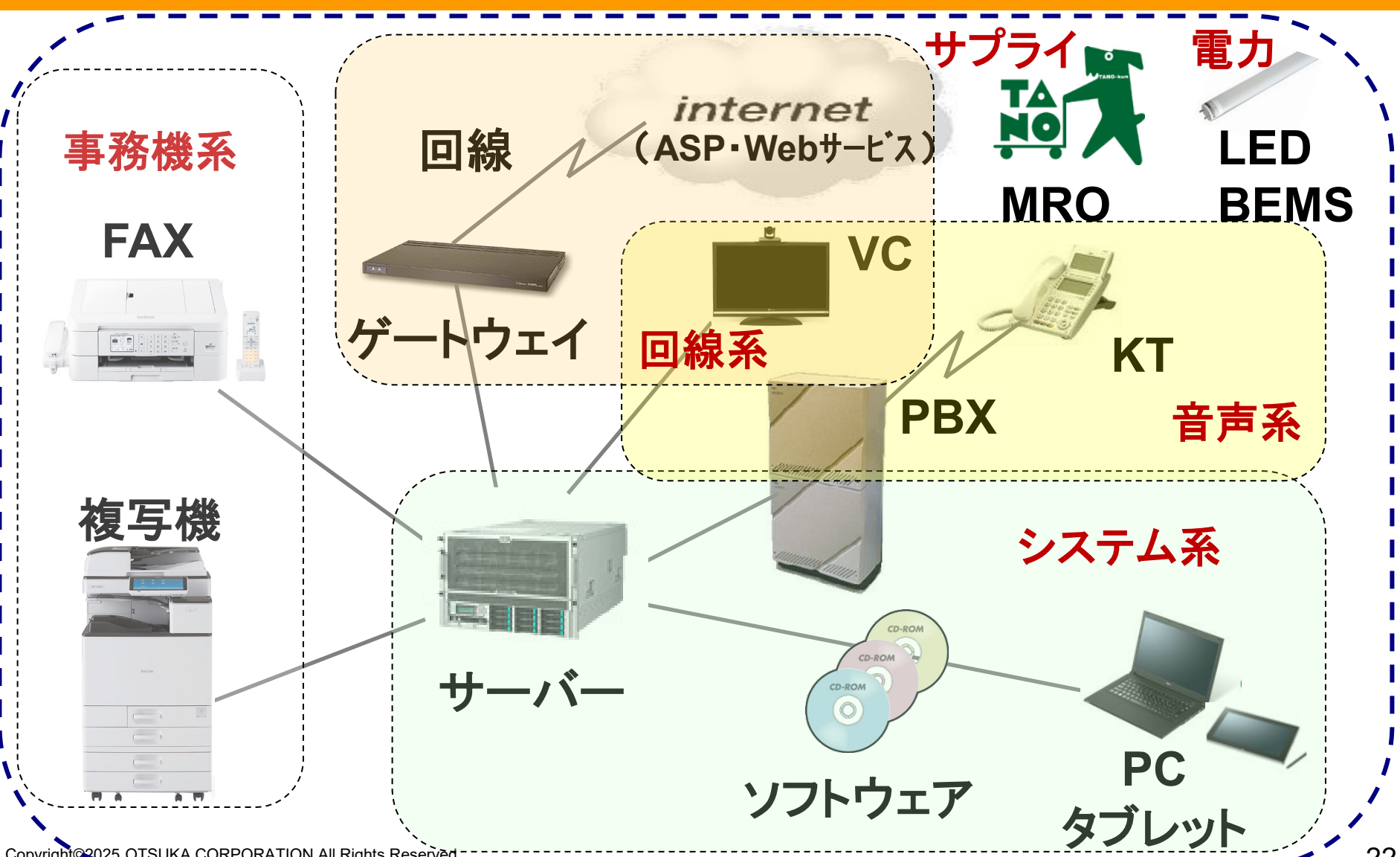
「DX注目企業2025」に選定



DX注目企業2025  
Digital Transformation

※経済産業省・東京証券取引所・独立行政法人情報処理推進機構が共同で選定

# オフィスまるごと大塚商会



# 2025年12月期の計画

(単位：百万円)

	連 結		
	1Q 実績	1~6月 (計画)	通期 (計画)
売 上 高	315,541	<b>647,100</b>	<b>1,213,000</b>
営 業 利 益	21,175	<b>45,300</b>	<b>82,300</b>
経 常 利 益	21,852	<b>45,730</b>	<b>82,200</b>
純 利 益 ※ (※親会社株主に帰属する純利益)	14,491	<b>30,420</b>	<b>55,000</b>



社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様  
取 引 先 様

従 業 員

# 本資料についてのご注意

1. 本資料は、2025年12月期第1四半期の業績及び今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
2. 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与えうる重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与えうる重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
3. 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
4. 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。