

事業の概況

国内景気は緩やかに回復基調

当第2四半期連結累計期間(2012年1月1日～2012年6月30日)におけるわが国経済は、欧州債務問題の影響や中国など新興国の景気減速の懸念もあり、海外景気の下振れリスクに対して国内企業の慎重な姿勢がみられましたが、復興需要や設備投資の持ち直しなどにより、緩やかな回復基調となりました。

このような経済状況にあって国内企業のIT投資は、慎重さを伴いながらもシステムの更新や節電対策、BCP(事業継続計画)構築、タブレット端末の活用などの需要に支えられ、底堅く推移しました。

コスト削減、生産性向上につながる提案

このような環境において当社グループは、「お客様の目線で信頼に応え、オフィスを元気にする」を2012年度のスローガンに掲げ、お客様との接点を強化しコスト削減や生産性向上による競争力強化につながるシステム提案、節電対策に有効な提案を積極的に行いました。また複数の製品やサービスを組み合わせたパック商材の整備・拡充、魅力ある保守サービスメニューの開発などストックビジネスの強化を通じて、お客様と安定的かつ長期的な取引関係を構築することによる収益基盤の充実を図りました。

外部環境

国内景気は緩やかに回復傾向

世界経済は弱い回復、欧州債務危機の継続
輸出は持ち直しの動き、為替・株価は不安定
生産は緩やかに持ち直し傾向、電力供給懸念
タイ洪水の影響による、一部商材の不足
倒産件数は横ばい、設備投資は持ち直し傾向

IT投資は底堅く推移

当社グループの取り組み

コスト削減、生産性向上、競争力強化につながるシステム提案
お客様接点の強化、フロントライン強化
「全員参加型」の活動
ストックビジネス強化「たのめーる」、「たよれーる」
BCP対策、電力使用量削減の提案
代替提案による、タイ洪水影響の回避

増収、二割の増益

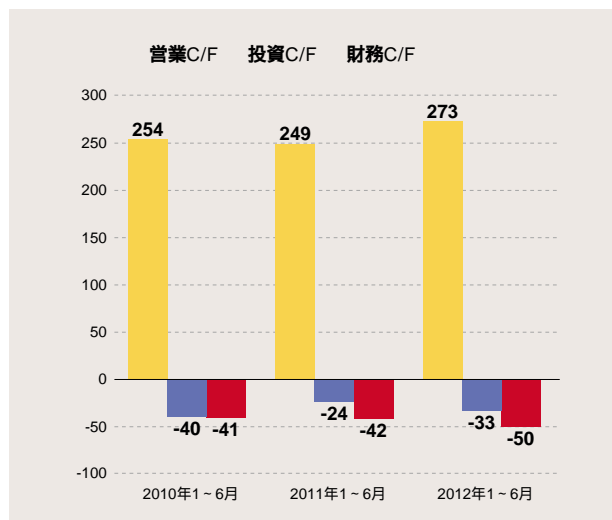
以上の結果、当第2四半期連結累計期間の売上高は2,663億92百万円(前年同期比6.9%増)となりました。利益につきましては、増収に伴う売上総利益の増加と販売費及び一般管理費のコントロールにより、営業利益168億91百万円(前年同期比21.1%増)、経常利益173億94百万円(前年同期比21.6%増)、四半期純利益99億30百万円(前年同期比26.9%増)となりました。

(単位：百万円)

	2011年1～6月	2012年1～6月	
	金額	金額	増減率
売上高	249,144	266,392	+6.9%
営業利益	13,943	16,891	+21.1%
経常利益	14,305	17,394	+21.6%
純利益	7,824	9,930	+26.9%

キャッシュ・フローの状況

(単位：億円)



営業活動によるキャッシュ・フローは、税金等調整前四半期純利益の増加などにより273億63百万円(前年同期比24億50百万円増)となりました。

投資活動によるキャッシュ・フローは、投資有価証券の取得による支出が増加したことなどにより、33億43百万円(前年同期比8億65百万円増)となりました。

財務活動によるキャッシュ・フローは、配当金の支払額が増加したことなどにより、50億37百万円(前年同期比8億31百万円増)となりました。

四半期別の概況

売上高の推移

売上高は、第1四半期(1~3月)においては、前年同期に震災の影響があったこともあり、高伸長となりました。第2四半期(4~6月)においても、増収となりました。

2012年第1四半期(1~3月)売上高は、1,354億58百万円(前年同期比9.3%増)となり、2012年第2四半期(4~6月)売上高は、1,309億33百万円(前年同期比4.6%増)となりました。

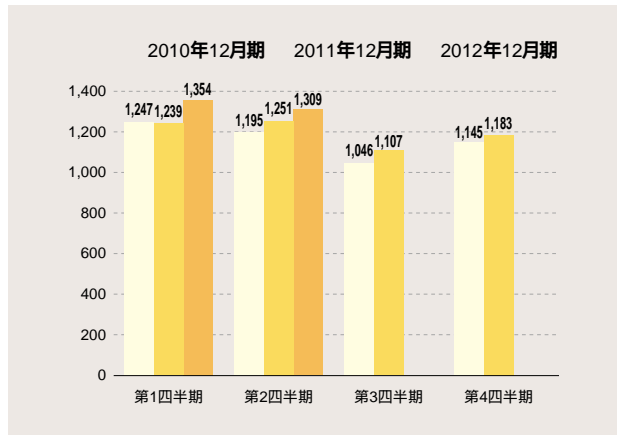
経常利益の推移

経常利益については、第1四半期(1~3月)、第2四半期(4~6月)とも、売上総利益の増加が販売費及び一般管理費の増加を上回ったため、増益となりました。

2012年第1四半期(1~3月)経常利益は、72億24百万円(前年同期比36.5%増)となり、2012年第2四半期(4~6月)経常利益は、101億69百万円(前年同期比12.8%増)となりました。

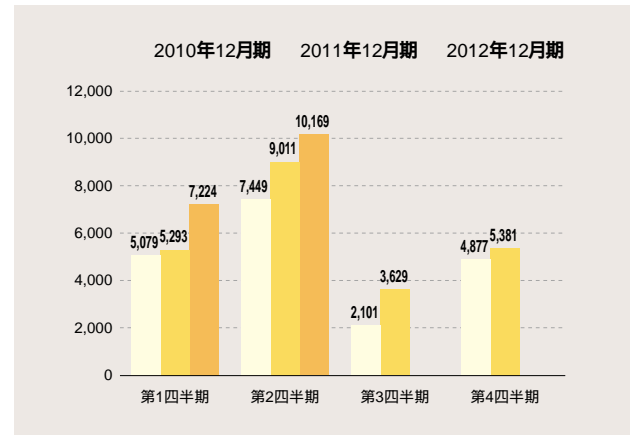
売上高の四半期推移

(単位：億円)



経常利益の四半期推移

(単位：百万円)



事業セグメント別の概況

システムインテグレーション事業

コンサルティングからシステム設計・開発、搬入設置工事、ネットワーク構築まで最適なシステムを提供するシステムインテグレーション事業では、企業におけるシステム更新需要やIT投資に積極的な企業の需要を掴み、売上高は1,531億2百万円(前年同期比8.4%増)となりました。

サービス&サポート事業

サプライ供給、ハード&ソフト保守、テレフォンサポート、アウトソーシングサービスなどにより導入システムや企業活動をトータルにサポートするサービス&サポート事業では、オフィスサプライ通信販売事業「たのめる」を堅調に伸ばし、保守等についても前年増となり、売上高は1,129億56百万円(前年同期比5.5%増)となりました。

その他の事業

その他の事業では、売上高は3億33百万円(前年同期比55.7%減)となりました。

事業セグメント別の売上高推移

(単位:百万円)

