

ストックビジネスへの注力

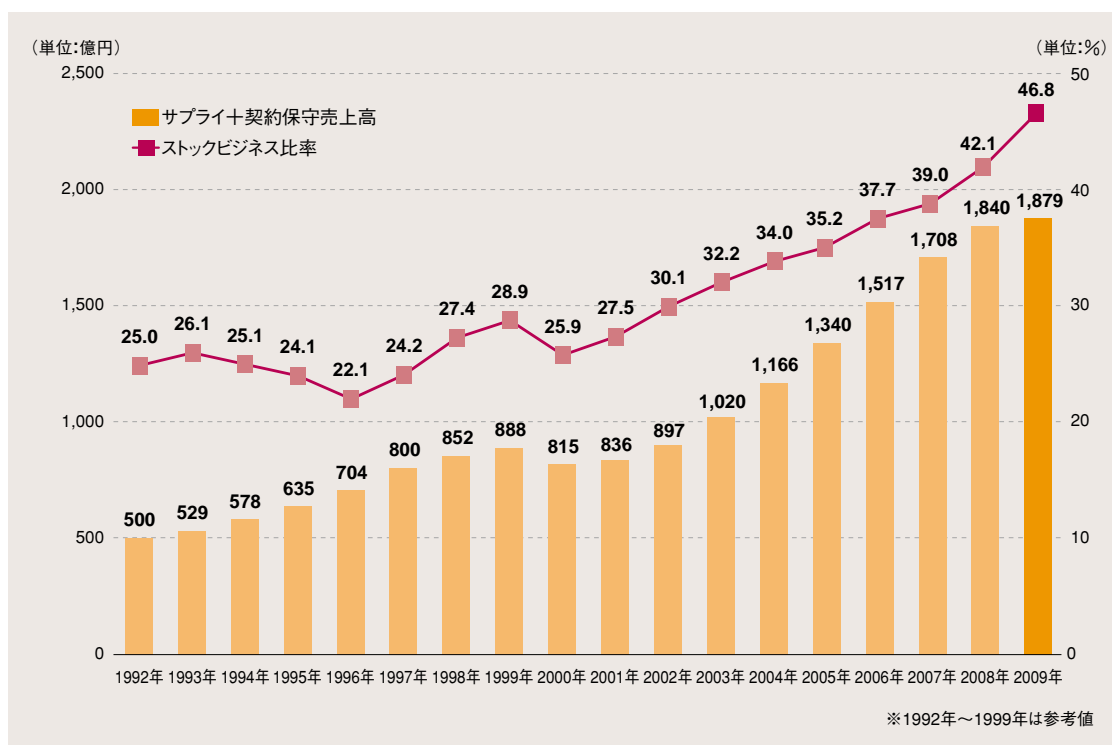
大塚商会では、サービス&サポート事業の中でも、特にオフィスサプライ事業、契約保守サービス事業を、「ストックビジネス」として重視しています。

ストックビジネスは、景気動向の影響を比較的受けにくく、年々積み上がっていく、いわば「足し算のビジネス」と言えるものです。

2009年12月期においても、ストックビジネスの売上高は39億円増（前年同期比2.1%増）と着実に伸長し、売上高に占めるストックビジネスの比率は46.8%となりました（単体）。

今後もストックビジネスへ注力し、経営の安定性を高めていきます。

■ストックビジネスの推移（単体）



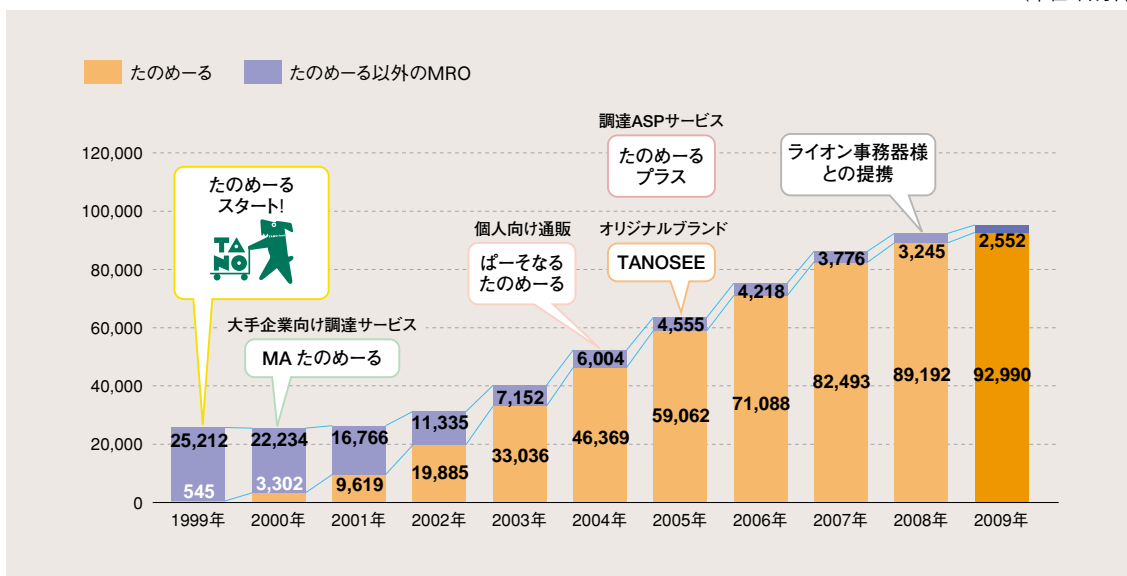
ストックビジネスの中核となる事業が、「たのめーる」と「たよれーる」です。

たのめーる

オフィスサプライ通信販売事業「たのめーる」は、伸び率は鈍化しましたが着実に伸長し、2009年12月期の売上高は929億円(前年同期比4.3%増)となりました。

「たのめーる」の推移(単体)

(単位:百万円)



たよれーる

お客様の情報システムや企業活動をサポートする「たよれーる」事業では、お客様のITと業務をサポートします。大塚商会は、お客様のビジネスインフラに不可欠な存在を目指しています。

