

ストックビジネスへの注力

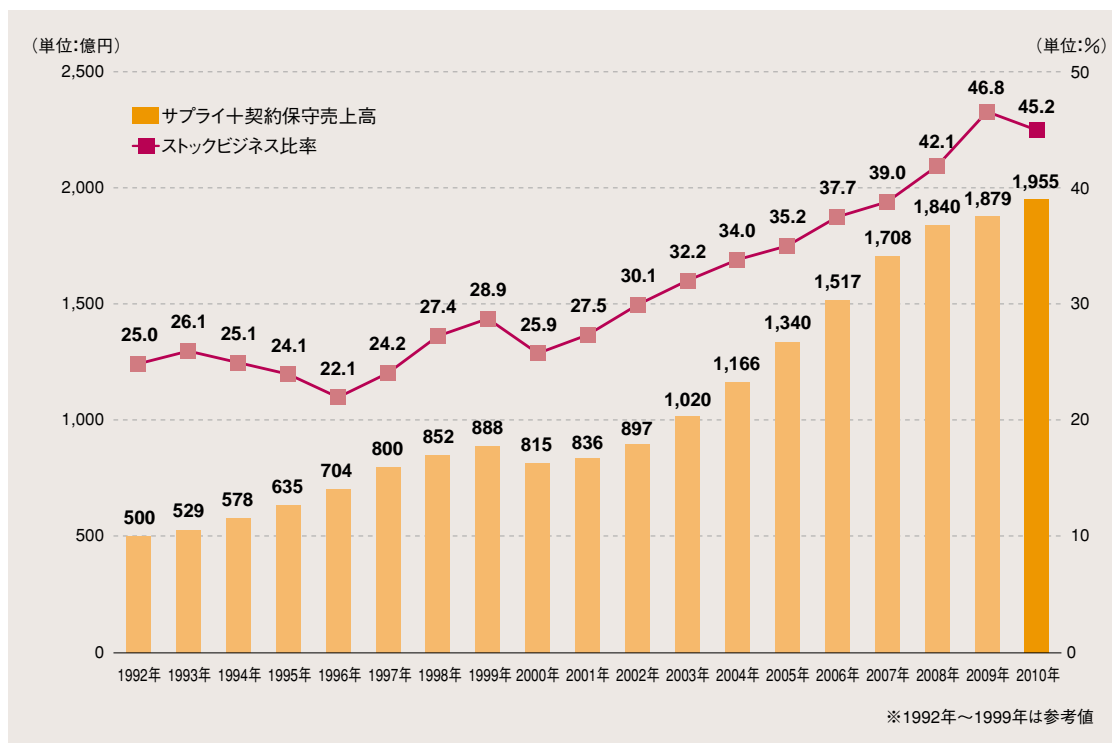
大塚商会では、サービス&サポート事業の中でも、特にオフィスサプライ事業、契約保守サービス事業を、「ストックビジネス」として重視しています。

ストックビジネスは、景気動向の影響を比較的受けにくく、年々積み上がっていく、いわば「足し算のビジネス」と言えるものです。

2010年12月期においても、ストックビジネスの売上高は76億円増(前年同期比4.0%増)と着実に伸長し、売上高に占めるストックビジネスの比率は45.2%となりました。また上場した2000年との比較では1,140億円の増加(約2.4倍)となりました。(単体)

今後もストックビジネスへ注力し、経営の安定性を高めていきます。

■ストックビジネスの推移(単体)



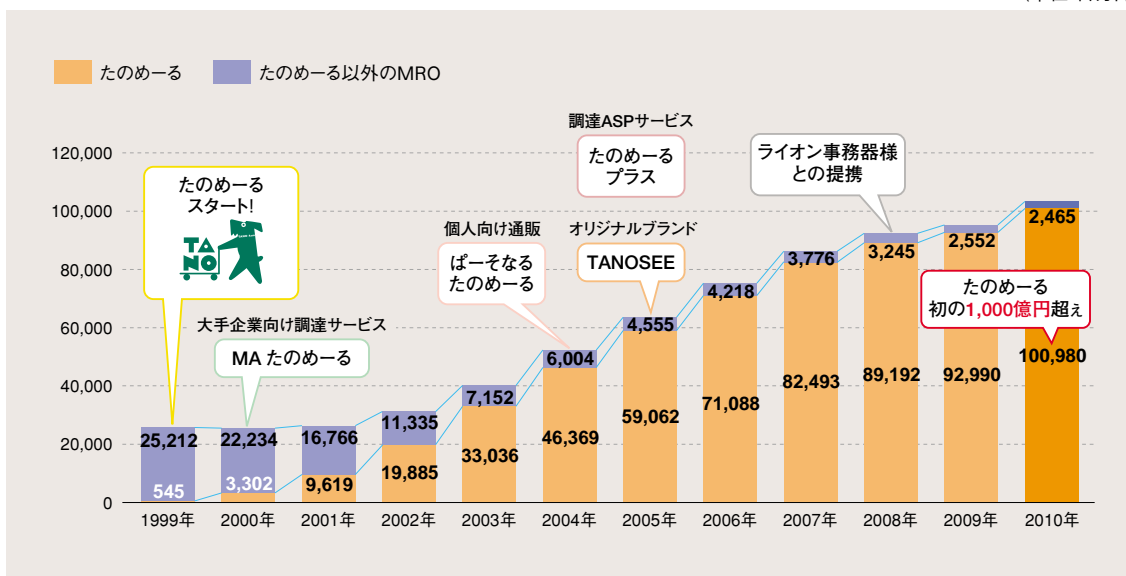
ストックビジネスの中核となる事業が、「たのめーる」と「たよれーる」です。

たのめーる

オフィスサプライ通信販売事業「たのめーる」の売上高は、初の1,000億円超えとなりました。
2010年12月期の売上高は1,009億円（前年同期比8.6%増）となりました。

「たのめーる」の推移（単体）

（単位：百万円）



たよれーる

お客様の情報システムや企業活動全般をサポートする「たよれーる」事業では、お客様のITと業務をサポートします。

大塚商会は、お客様のビジネスインフラに不可欠な存在を目指しています。

